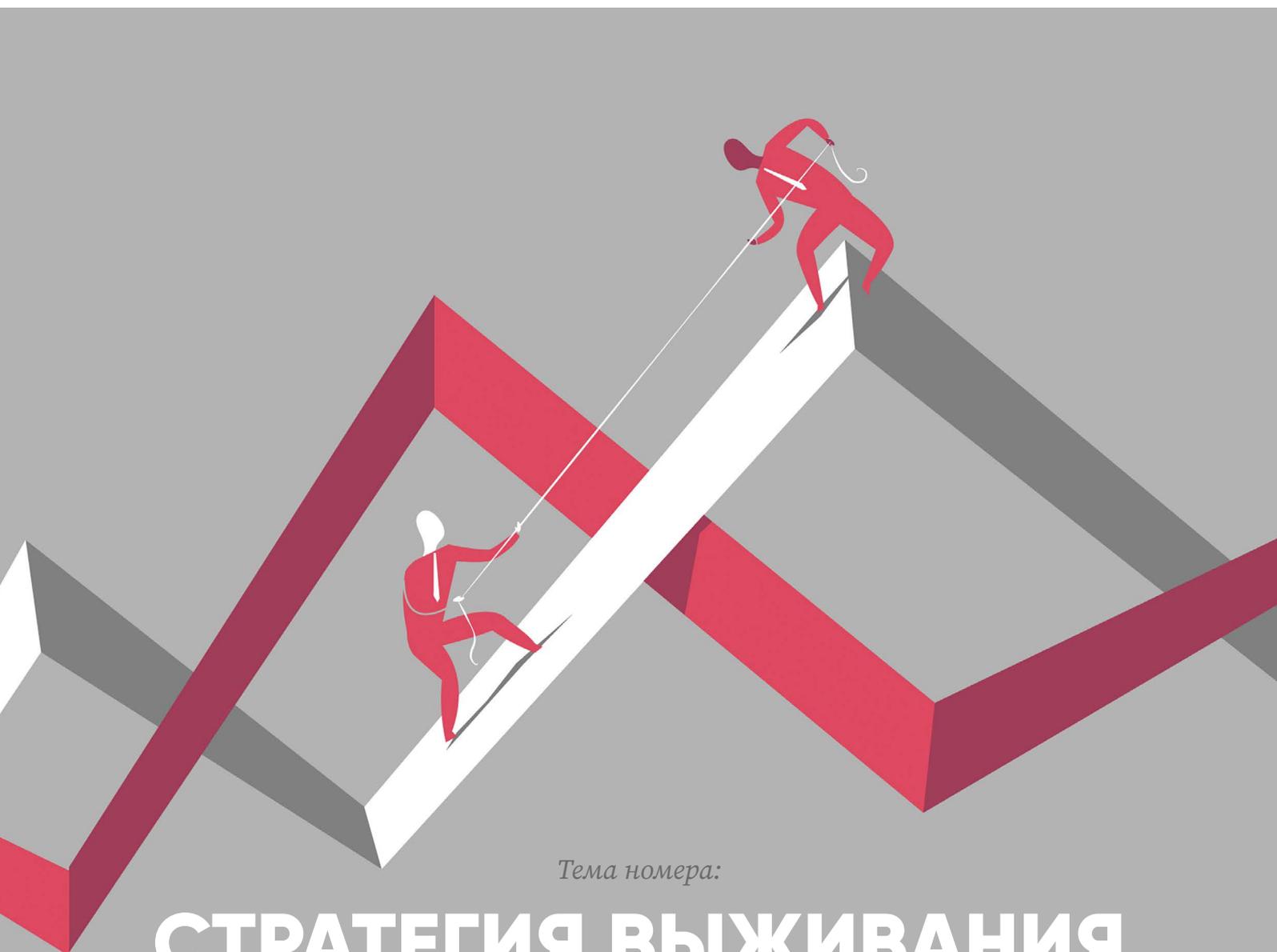




МИКРО ФИНАНСИСТ

Аналитический журнал
о практике работы и изменениях
в сфере финансов

*Макровнимание
к микрофинансам*



Тема номера:

СТРАТЕГИЯ ВЫЖИВАНИЯ

4 ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО
ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА

5 ФИНАНСОВЫЕ ИНДИКАТОРЫ

6 НОВОСТИ
ФИНАНСОВОГО РЫНКА

8 НОВОСТИ И СОБЫТИЯ
ПАРТНЕРОВ

АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

14 **Федеральные законы**

14 **Правительство России**

17 **Нормативные акты
Банка России**

18 **Трудовые отношения**

ИНСТРУКЦИИ. КОНСУЛЬТАЦИИ.
СОВЕТЫ ЭКСПЕРТОВ

20 **Изменения в расчетах
МПЛ у МФО**

Стр. 20



ВОПРОСЫ КОРПОРАТИВНОГО
УПРАВЛЕНИЯ

23 **Читать нельзя пропустить:
правовая природа
пользовательского
соглашения на сайте**

ШКОЛА ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ.
ИП, ЮРЛИЦО

29 **Инсайдерская информация
и манипулирование рынком**

ШКОЛА ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ.
ПОТРЕБИТЕЛЬ

32 **Капитал будущего: программа
долгосрочных сбережений**

35 **Фатальные ошибки
потребителя при
заключении договора кредита**

ТЕМА НОМЕРА

38 **От МКК к МФК и обратно:
стратегический поворот
микрофинансового рынка**

Стр. 38



СПЕЦПРОЕКТ
ДЛЯ ЮВЕЛИРНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

44 **Новая инструкция по учету
и хранению уже на подходе**

СПЕЦПРОЕКТ ДЛЯ СУБЪКТОВ
ЛЕСНОГО КОМПЛЕКСА

48 **Хранение и вывоз заготовленной
древесины с лесосеки:
ключевые аспекты**

Стр. 48



51 **НДС в России.
Часть 1**

КАЛЕНДАРЬ ОТЧЕТНОСТИ

54 **Календарь отчетности
на март 2026 г.**

ПСИХОЛОГИЯ В БИЗНЕСЕ

55 **Соблюдение стандартов и правил:
как привить это зумерам**



РАБОТА С ПЕРСОНАЛОМ

58 **Ошибки работодателей при
заключении трудового договора**

ИСТОРИЯ УСПЕХА

62 **Константин Чайкин. Философия**

ИСТОРИЯ ФИНАНСОВ

64 **От «серебряной подати» до
микрорайма: продолжение вековых
традиций предпринимательства в
Присвирье**



№ 02 (146) ФЕВРАЛЬ 2026

**Аналитический журнал
«Микрофинансист»**

Входит в экосистему «Акцепт Групп»



Учредитель

Общество с ограниченной ответственностью «Медиакапитал»
Зарегистрировано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.
Рег. № ПИ № ФС 77 – 73801
от 05.10.2018

Главный редактор

Береснева Аксана Викторовна

Выпускающий редактор

О.Ю. Столбова

Редактор

А.В. Черных

Члены ред. коллегии:

О.Г. Ковач, Н.В. Олькова,

О.А. Бибикина

Верстка

О.Н. Усцов

Типография

ООО «Элефант»

610004, Кировская обл., г. Киров, ул. Ленина 2в
Ежемесячное издание.

Дата выхода в свет: 28.02.2026

Свободная цена. Тираж 20 экз.

Адрес редакции и издателя

610004, Кировская обл., г. Киров,

ул. Профсоюзная, д. 1, пом. 1501

Телефон: 8 958 773-08-05

(по России бесплатно)

Почта: mail@finance-mag.ru

Изображения лицензированы [freepik](https://www.freepik.com)

При использовании материалов
ссылка на журнал обязательна
finance-mag.ru



АКЦЕПТ ГРУПП В СОЦСЕТЯХ

vk.com/mfopro

t.me/acceptgroup

[+7 912 702-90-90](https://wa.me/79127029090)

dzen.ru/beresneva

12+

Колонка редактора

В кризисные времена мы называем выживанием то, что в спокойные времена именуем устойчивостью. В турбулентности мы ищем опору там, где раньше искали место для рывка. Но бизнес должен продолжать развиваться в любые времена.

Когда мы готовили этот номер, регуляторные изменения надвигались сразу со всех сторон. У многих предпринимателей возникает закономерный вопрос – как остаться на плаву, когда правила игры меняются быстрее, чем ты успеваешь их осмыслить?

Анализируя происходящее в нашей экономике, законодательстве и бизнесе, видно, что выживает тот, кто выстраивает в своем бизнесе четко работающую систему. И при очередных крутых виражах система реагирует и подстраивается четко, не позволяя развалиться процессам и команде.

Весомую роль в адаптации к изменениям и выживанию играют запасные сценарии развития. Так, в микрофинансовом секторе мы наблюдаем уникальный феномен: компании впервые отказываются от более высокого статуса в пользу более низкого. Не потому, что не могут расти, а потому, что стратегия выживания сегодня требует не максимальных амбиций, а оптимальной нагрузки, в том числе регуляторной. О миграции МФК в МКК читайте в Центральной статье номера (стр. 38).

Ряд материалов раскрывают весомую роль отдельных документов в организации. Так, в ювелирной сфере цифровизация учета (синхронизация с системой ГИИС ДМДК) повлекла за собой изменение важного локального документа. Об этом читайте в рубрике Спецпроект для ювелиров (стр. 44).

Статья про ошибки в трудовом договоре в рубрике Работа с персоналом (стр. 58) станет полезным материалом для любого бизнеса.

Регуляторные изменения 2026 года – это новая реальность, в которой прозрачность и порядок становятся конкурентным преимуществом. Свежий номер издания собрал практические советы для многих отраслей экономики и конкретные алгоритмы действий.

Полезного прочтения!



Аксана Береснева,

Главный редактор журнала
«Микрофинансист»,
Директор компании «Акцепт Групп»,
Член Союза журналистов России

Финансовые индикаторы.

Полезная информация

Кибервалюта (криптовалюта) – это цифровая форма денег, существующая исключительно в электронном виде. Она создается и передается посредством криптографических методов, обеспечивающих безопасность транзакций и контроль над созданием новых единиц валюты. Криптовалюты децентрализованы, то есть не контролируются каким-либо центральным органом власти или финансовым учреждением, таким как Центральный банк или Правительство.

№	Наименование	01.02.2026 г.	
		Размер показателя	Дата актуальности
1	Ключевая ставка Банка России	15,5%	С 16 февраля 2025 года
2	Базовый уровень доходности вкладов в рублях (181 - 365 дней) Кредитные организации	22,3%	Декабрь 2025 года
3	Средневзвешенная ставка по ипотечным кредитам, выданным в течение месяца	7,59%	На 1 января 2026 года
4	Предельное значение ПСК (до 30 т.р. до 1 года) Кредитные организации	54,163%	На 2 квартал 2026 года
5	Предельное значение ПСК (до 30 т.р. до 30 дней) МФО	292%	На 2 квартал 2026 года
6	Предельное значение ПСК (до 30 т.р. до 30 дней) КПК	254,683%	На 2 квартал 2026 года
7	Индекс потребительских цен	101,62%	Январь 2026 г. к декабрю 2025 г.
8	Индекс промышленного производства	103,7%	Декабрь 2025 г. к декабрю 2024 г.
9	Среднемесячная номинальная начисленная зарплата	98193	За ноябрь 2025 года
10	ВВП (физический объем)	100,6%	3 кв 2025 к 3 кв 2024 году
11	Уровень безработицы	2,2%	За декабрь 2025 года
12	Курс евро	90,468	1 февраля 2026 года
13	Курс доллара США	75,7327	1 февраля 2026 года

Информация представлена на официальных сайтах:

Банк России
www.cbr.ru
 Федеральная служба государственной статистики
www.gks.ru
 Правовая система Гарант
www.garant.ru

Ломбарды просят разрешить россиянам закладывать криптоактивы

Национальное объединение ломбардов (НОЛ) предложило разрешить отрасли принимать в залог криптоактивы, токены, внутриигровые валюты и цифровые предметы коллекционирования по аналогии с золотом

ВНОЛ описали возможный порядок: «Клиент передает в ломбард цифровые валюты на офлайн-носителе, после чего получает заем, а при возврате долга актив возвращается владельцу». Организация уточнила, что процедура может быть изменена после переговоров с регуляторами и развития технологий.

«Расширение перечня залогового имущества позволит увеличить совокупный портфель отрасли, повысить доступность финансовых услуг для заемщиков и обеспечить большую прозрачность сделок с цифровыми валютами

и активами, что снизит риски нелегальных операций», – считает объединение. Если гражданам разрешат сдавать криптовалюту, то ломбарды рассчитывают на 10-кратный рост портфеля за 3 года – так, он приблизится к 1 трлн рублей (по данным Банка России, совокупный портфель сектора на конец июня 2025 года составлял 94 млрд рублей).

Для новых категорий залогов нужно будет выработать методики оценки, отметили в организации. Все необходимые правила там рассчитывают выработать в «дальнейшем диалоге регулятора и отрасли».

ИСТОЧНИК:

Сетевое издание Frank Media (Франк Медиа)

Банки и МФО будут обязаны отчитываться в ФССП о взыскании просроченных долгов

Госдума приняла во втором и третьем чтениях закон об обязанности банков и МФО, которые самостоятельно взимают задолженность с граждан, отчитываться перед судебными приставами (ФССП). Документ опубликован на сайте законодательной базы

ФССП России осуществляет контроль за профессиональными коллекторскими, микрофинансовыми и кредитными организациями в случае взыскания просроченной задолженности у физлиц. Однако по закону отчет о своей деятельности обязаны направлять в службу только профессиональные коллекторские

организации. Согласно закону, МФО и банки также обязаны предоставлять в ФССП отчет о деятельности по возврату просроченной задолженности.

Отчет кредитных и микрофинансовых организаций будет предоставляться в электронной форме с использованием

ИСТОЧНИК:

Сетевое издание «Коммерсантъ»

единой системы межведомственного электронного взаимодействия или в письменной форме. Порядок, форма, сроки и периодичность представления

такого отчета будут определяться ФССП по согласованию с Банком России. Закон был принят в первом чтении в июне прошлого года.

МФО продали коллекторам рекордный объем просрочки в 2025 году

В 2025 году МФО передали коллекторам рекордный объем просроченной задолженности – 113,4 млрд рублей, что на 27,4% больше, чем в 2024 г., и на 58,38%, чем в 2023 г. При этом доля закрытых сделок составила 88,1% – всего на торги было выставлено долгов на 128,7 млрд рублей (+3% к 2024 г. и +59% к 2023 г.)

Почти весь объем портфелей МФО представлен «досудебкой» – интерес покупателей сместился в эту сторону после роста тарифов на госпошлины с середины 2025 года, объясняет гендиректор «АйДи Коллект» Александр Васильев. Кроме того, улучшилось качество таких портфелей: в прошлом году Days Past Due (средний срок просрочки в днях) по портфелям в закрытых сделках уменьшился на 15% до 236 дней, а инвестиции в просрочку МФО почти сравнялись с инвестициями коллекторов в банковскую просрочку, добавляет эксперт.

Рост продаж портфелей связан с тем, что с марта 2026 года МФО ожидает ряд изменений: обязательное использование биометрии при оформлении онлайн-займов, ограничение по количеству займов на 1 человека и другие.

Компании готовятся к этому моменту – стремятся сделать портфель качественным и не обремененным просрочкой, пояснил представитель Национальной ассоциации профессиональных коллекторских агентств.

При этом мнения экспертов о том, как биометрия может повлиять на рынок просрочки МФО, разошлись. Например, гендиректор «Интел коллект» Алексей Велижанин говорит о том, что это может способствовать большему росту качества портфелей, поскольку будет меньше случаев, когда заем взят мошенниками. С другой стороны, гендиректор «Дебекс» Марат Брук полагает, что может возникнуть обратная ситуация – выдачи займов могут снизиться, а покупатели-коллекторы переключат свое внимание на другие сегменты.

ИСТОЧНИК:
Сетевое издание
Frank Media
(Франк Медиа)

Больше новостей читайте



Сайт «Акцент Групп»
mfo-pro.ru/news



Экспертный канал
+7 912 702-90-90



Новостная группа
vk.com/mfopro



Отраслевая площадка для выработки согласованных подходов к развитию золотодобычи Дальнего Востока и Магаданской области на среднесрочную перспективу.

15 – 16 апреля 2026 – Магадан, МЦК

Форум и выставка
МАЙНЕКС Дальний Восток



ДАЛЬНИЙ ВОСТОК 2026

Майнекс: расширяем горизонты стратегического планирования

С 15 по 16 апреля в Магадане состоится ключевое отраслевое событие 2026 года – горный форум и выставка «МАЙНЕКС Дальний Восток». Форум пройдет под слоганом: «Золото Дальнего Востока. Стратегии устойчивого развития». Мероприятие будет посвящено не только золотодобыче, но и в целом всем видам ТПИ, которые добываются на Дальнем Востоке, открывая возможности для исследования потенциала месторождений цветных металлов и дефицитных полезных ископаемых

Форум и выставка «МАЙНЕКС Дальний Восток» – это отраслевая площадка для выработки согласованных подходов к развитию золотодобычи Дальнего Востока и Магаданской области на среднесрочную перспективу. Форум объединяет бизнес, власть, инвесторов и поставщиков решений для формирования комплексной стратегии развития отрасли с учетом:

- Специфики минерально-сырьевой базы региона
- Инвестиционной привлекательности региона
- Инфраструктурных, логистических и климатических особенностей
- Нормативно-правовых требований
- Социально-экономических приоритетов
- Экологических требований

ТПИ –
твердые полезные
ископаемые

Параллельно с деловой программой будет проходить специализированная выставка технологий, оборудования и сервисов для золотодобывающих проектов Дальнего Востока – от разведки и добычи до переработки, логистики и промышленной безопасности.

В этом году организаторы создадут еще больше возможностей для открытого диалога между бизнесом, наукой и представителями ключевых ведомств, обсудят вопросы инвестиционного будущего и главные проблемы отрасли. «Как выжить и оставаться эффективными в 2026 и последующих годах?» – основной вопрос, который организаторы предлагают обсудить участникам Форума этого года.

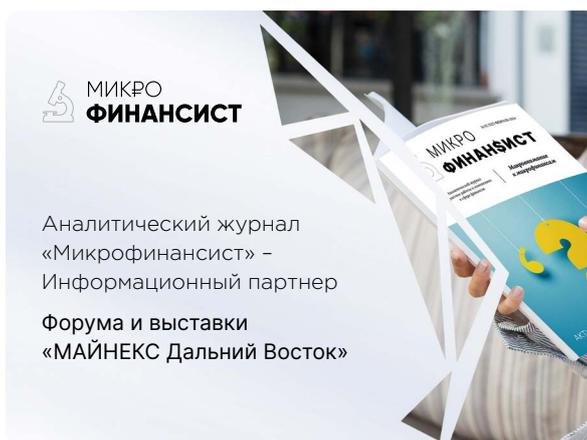
«Планируется множество рабочих сессий, круглых столов, дискуссий на животрепещущие темы. В этом году Форум – это максимально совместная работа, которая должна принести пользу всем участникам процесса», – рассказывает Наталия Тарасова, директор Группы Компаний МАЙНЕКС.

Помимо круглого стола планируется цикл мастер-классов, рабочих сессий, консультаций в помощь недропользователям. Отдельный блок программы будет организован совместно с Федеральным агентством по недропользованию.

Также организаторы не исключают возможность организации презентаций проектов от Группы компаний Хартлэнд, совместно с которыми запланировано проведение сессии, посвященной возможностям привлечения финансирования на различных этапах реализации проектов.

Традиционно в рамках МАЙНЕКСа планируется выставка с участием как недропользователей, так и производителей оборудования и поставщиков. Экспозиция будет как внутренняя, так и уличная.

Ознакомиться с условиями участия и предварительной программой Форума можно на официальном сайте Горного клуба МАЙНЕКС: <https://club.minexrussia.ru/золото-дальнего-востока-стратегии-ус/>



**МИКРО
ФИНАНСИСТ**

Аналитический журнал
«Микрофинансист» –
Информационный партнер
Форума и выставки
«МАЙНЕКС Дальний Восток»





Регулирование операторов и предстоящие изменения: ИТОГИ

6 февраля 2026 года в Москве состоялось мероприятие, организованное Ассоциацией платежных агентов. Ключевой темой деловой повестки стали предстоящие изменения в деятельности операторов по приему платежей (ОПП), связанные с переходом под надзор Банка России

В мероприятии приняли участие представители Банка России, Государственной Думы, Федерального Собрания Российской Федерации, а также ключевые участники финансового рынка. Организационную и финансовую поддержку мероприятию оказали следующие организации-спонсоры: АО «Альфа-Банк», НКО «МОНЕТА», ООО ПКО «Центр финансовых решений» и СПАО «Ингосстрах».

Представители Банка России выступили с докладом, в котором были рассмотрены

ключевые аспекты изменений в регулировании деятельности ОПП. Среди основных тем для обсуждения: порядок контроля за деятельностью ОПП (включая проведение проверок), меры ответственности за выявленные нарушения, требования к составлению и порядок предоставления отчетности в адрес Банка России. Было подчеркнуто, что основной целью указанных изменений является обеспечение стабильности и развития деятельности ОПП в соответствии с Федеральным законом № 103-ФЗ.

Депутат Государственной Думы Федерального Собрания РФ Светлана Разворотнева представила развернутый доклад об изменениях в законодательстве Российской Федерации в сфере жилищно-коммунального хозяйства, в частности, о внесении изменений в статью 155 ЖК РФ и Федеральный закон «О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами», в которых уточняется право ИРЦ принимать безналичные платежи за ЖКУ на свой расчетный счет на основании заключенных договоров с поставщиками ЖКУ и информации, передаваемой платежными агентами в СРО. Также устанавливаются сроки передачи ОПП поставщикам и порядок осуществления платежей агентами расчетов с поставщиками ЖКУ, в отношении которых введена процедура банкротства.

В рамках дискуссионной части мероприятия также были затронуты вопросы применения стандартов и правил саморегулируемых

организаций (СРО), риски ответственности руководителей в области противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем, финансированию терроризма, экстремистской деятельности и финансированию распространения оружия массового уничтожения (ПОД/ФТ/ЭД/ФРОМУ), а также правовые риски платежных агентов в соответствии с Федеральным законом от 3 июня 2009 г. № 103-ФЗ «О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами», механизмы страхования жилья через системы СПАО «Ингосстрах» и иные актуальные темы отрасли.

По итогам мероприятия участники оценили его практическую значимость и высокую информативность, подчеркнув, что формат мероприятия позволил получить исчерпывающие разъяснения по ключевым вопросам регулирования и задать интересующие вопросы представителям регулятора и законодательной власти.

Одновременно сообщаем:

11 февраля 2026 года на первом заседании Комитета по стандартам по деятельности операторов по приему платежей при Банке России директор Ассоциации платежных агентов Наталия Поздеева избрана председателем Комитета.

В компетенцию Комитета входит широкий круг функций, включая выработку Базовых стандартов деятельности ОПП, предложений по направлениям развития, согласование, проведение экспертизы проектов нормативных правовых актов Российской Федерации, а также нормативных актов Банка России в части, затрагивающей сферу деятельности ОПП.

Активное участие руководителя Ассоциации в работе Комитета позволяет СРО расширить возможности по участию в разработке и совершенствованию нормативной правовой базы, что будет способствовать более эффективной защите интересов членов Ассоциации и усилению влияния профессионального сообщества на развитие отрасли.



ИРЦ –
информационно-
расчетный центр

Итоги Сибирского форума недвижимости

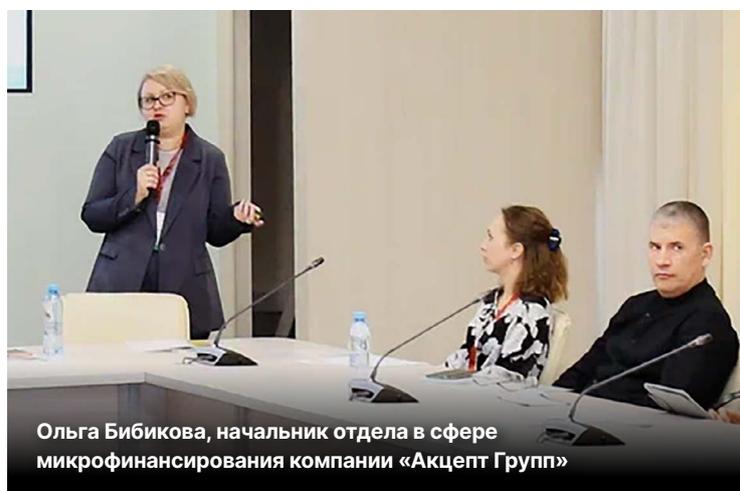
С 5 по 7 февраля 2026 года в Омске прошел Сибирский Межрегиональный Форум по недвижимости, организованный Омской Гильдией Риэлторов при поддержке Российской Гильдии Риэлторов и Правительства Омской области

Сибирский Межрегиональный Форум – это масштабное деловое мероприятие в сфере недвижимости, организованное Союзом «Омская Гильдия риэлторов» при поддержке Правительства Омской области, Министерства строительства и архитектуры Омской области и акционерного общества «Агентство развития и инвестиций Омской области».

Третий год подряд мероприятие собирает на своих площадках более 500 участников. Такой масштабный Форум в строительной сфере и сфере недвижимости в регионе – это значимое отраслевое событие не только для Омской области, но и для всего Сибирского федерального округа. Оно способствует повышению престижа Омской области для инвесторов и застройщиков, развитию рынка недвижимости региона, обсуждению актуальных вопросов и трендов отрасли и повышению профессионального уровня специалистов по недвижимости.

В 2026 году, обобщив опыт предыдущих лет, Форум впечатлил актуальными темами, составом спикеров и получил высокую оценку участников из многих городов страны: Москва, Санкт-Петербург, Челябинск, Бийск, Новосибирск, Кемерово, Сочи, Владимир, Пенза, Томск, Новокузнецк, Тюмень, Барнаул, Самара.

Традиционно Форум сконцентрировал профессиональные инструменты, рекомендации широкого круга специалистов, а также представителей органов государственной власти и местного самоуправления, специалистов по градостроительству, земельно-имущественным отношениям, представителей строительных компаний, банков, страховщиков, оценщиков, юристов и других заинтересованных лиц, что качественно отличает его от других деловых мероприятий в сфере недвижимости.



Ольга Бибилова, начальник отдела в сфере микрофинансирования компании «Акцепт Групп»

Тематически насыщенная обширная деловая программа сосредоточила в себе более 40 тематических площадок при участии более 60 спикеров, в числе которых семинары, тренинги, мастер-классы, конференции, затрагивающие темы обеспечения стратегических задач развития сферы недвижимости, улучшения жилищных условий отдельных категорий граждан, градостроительного развития, законодательного регулирования и налогообложения, развития цифрового рубля, переговоров и многие другие.

ИСТОЧНИК:
Официальный сайт
Омской гильдии
риэлторов

МИКРО ФИНАНСИСТ **15 ЛЕТ ВМЕСТЕ АЦЦЕПТГРУПП**

Аналитический журнал
«Микрофинансист»
и компания «Акцепт Групп» –
Информационный партнер и спикер
Сибирского
Межрегионального Форума
по недвижимости

Биотопливный конгресс и Конференция «Лесопильное производство»

С 24 по 25 марта 2026 года в Санкт-Петербургской торгово-промышленной палате пройдут два профильных события на одной площадке: Биотопливный конгресс и Конференция «Лесопильное производство»

Традиционно Биотопливный конгресс посвящен переработке древесных отходов. Участники смогут ознакомиться с тенденциями, новыми технологиями и продуктами в области переработки не востребованной древесины и отходов основного производства, а также обсудить перспективы развития биотопливной индустрии в России.

Конференция «Лесопильное производство» объединит специалистов отрасли для конструктивного диалога о текущем состоянии рынка. В условиях сложной ситуации и вызовов, стоящих перед предприятиями, участники смогут обсудить современные технологии, оборудование и эффективные методы повышения производительности. Особое внимание будет уделено вопросам модернизации предприятий, внедрению автоматизированных систем и поиску путей повышения их конкурентоспособности. Также

поговорим о текущей ситуации на рынке пиломатериалов и о том, как предприятия могут правильно реагировать на изменения и наладить сбыт своей продукции.

Программа мероприятий включает ряд совместных сессий, где представители отрасли смогут обменяться опытом по итогам 2025 года и получить прогнозы на 2026 год. Также состоится дискуссия на тему китайского оборудования, где эксперты обсудят, может ли оно полноценно заменить ушедшие бренды. Завершатся мероприятия решением кадровых вопросов, актуальных для отрасли.

Две профессиональные Конференции на одной площадке позволяют участникам за короткое время получить ценные знания и расширить деловые контакты.

Программа и регистрация:

- <https://wood-bio.ru>
- <https://prolesopilenie.ru/>



24-25 марта 2026 Санкт-Петербург



Аналитический журнал
«Микрофинансист» –
Информационный партнер
Биотопливного конгресса
и Конференции
«Лесопильное производство»

ИСТОЧНИК:
Официальный сайт отраслевой газеты Северо-Запада России «Лесной регион»

Федеральные законы

Федеральный закон от 11 февраля 2026 года № 20-ФЗ «О внесении изменения в статью 17.1 Федерального закона «О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях»

Документ обязует банки и МФО предоставлять отчетность о взыскании просроченной задолженности в ФССП.

Порядок направления отчета, его форма, сроки и периодичность направления будут определены позднее Банком России и ФССП. На данный момент установлено, что сведения будут предоставляться в электронной форме с использованием СМЭВ – системы межведомственного электронного взаимодействия, а при отсутствии технической возможности – в письменной форме на бумажном носителе.

**ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН
ВСТУПИТ В СИЛУ
С 1 СЕНТЯБРЯ 2026 ГОДА**

Комментарии экспертной комиссии «Акцепт Групп»:

Таким образом, Федеральный закон расширяет перечень организаций, которые обязаны предоставлять подобные сведения – ранее обязанность касалась только профессиональных коллекторских организаций.

Несдача установленной отчетности будет образовывать составы административных правонарушений по ст. 19.7 (непредоставление сведений в государственные органы) и ст. 14.57 (нарушение требований законодательства о защите прав и законных интересов физлиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности) КоАП РФ.

Правительство России

Постановление Правительства Российской Федерации от 23 января 2026 года № 26 «О внесении изменений в Постановление Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2011 г. № 1137»

Правительством изменены формы документов, которые применяются при расчетах НДС:

- Счет-фактура
- Корректировочная счет-фактура

- Журнал учета полученных и выставленных счетов-фактур
- Книги покупок и продаж

Теперь при формировании счета-фактуры на отгрузку по предоплате необходимо

указать не только номер платежного поручения, но и реквизиты (дату и номер) счета-фактуры на саму предоплату.

Отдельные изменения коснутся ИП: в счетах-фактурах вместо реквизитов свидетельства о госрегистрации теперь должен отражаться ОГРНИП и дата его присвоения.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ВСТУПИТ В СИЛУ С 1 АПРЕЛЯ 2026 ГОДА

Комментарии экспертной комиссии «Акцепт Групп»:

До 1 апреля 2026 года ФНС рекомендует использовать формы документов, приведенных в письме ведомства от 26 декабря 2025 года № СД-4-3/11730@.

Постановление Правительства Российской Федерации от 21 января 2026 года № 20 «О внесении изменений в Постановление Правительства Российской Федерации от 13 февраля 2024 г. № 144»

Эксперимент по работе комплексного сервиса «Старт бизнеса онлайн» продляется до 1 марта 2027 года.

Напомним: сервис позволяет дистанционно зарегистрировать ИП или ООО с единственным участником, который одновременно является и единоличным исполнительным органом, получить электронную подпись и открыть расчетный счет в кредитной организации.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ВСТУПИЛО В СИЛУ С 21 ЯНВАРЯ 2026 ГОДА

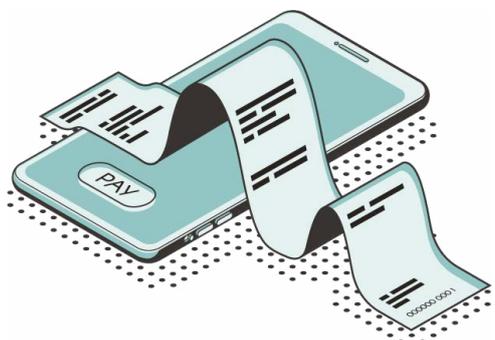
Комментарии экспертной комиссии «Акцепт Групп»:

Ознакомиться с работой сервиса можно по ссылкам:

- Для ООО – <https://service.nalog.ru/gosreg/intro.html?sfrd=11001&mode=bank>
- Для ИП – <https://service.nalog.ru/gosreg/intro.html?sfrd=21001&mode=bank>



Для проведения процедуры регистрации потребуются подтвержденная учетная запись на портале Госуслуг, а также подтвержденная биометрия, которая зарегистрирована в ЕБС – Единой биометрической системе.



Постановление Правительства Российской Федерации от 6 февраля 2026 года № 92 «Об утверждении отраслевых особенностей категорирования объектов критической информационной инфраструктуры Российской Федерации в банковской сфере и иных сферах финансового рынка»

Теперь при категорировании объектов критической инфраструктуры (КИИ) в финансовой сфере необходимо учитывать особенности, закрепленные в этом документе: в частности, необходимо использовать приведенные формулы для расчета показателей критериев значимости объекта.

Подчеркивается: если определенная система не будет указана в типовом перечне отраслевых объектов КИИ, то субъект финансового рынка должен будет произвести процедуру категорирования самостоятельно, а также направить свои предложения о дополнении типового перечня во ФСТЭК и Банк России.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ВСТУПИЛО В СИЛУ С 15 ФЕВРАЛЯ 2026 ГОДА

Комментарии экспертной комиссии «Акцепт Групп»:

Помимо прочего, документ закрепляет два принципа:

- «Каскадность» – если информационная система напрямую не является значимой, но влияет на операционную надежность значимого объекта, то она подлежит оценке по аналогичным показателям
- «Наихудший сценарий» – при оценке последствий компьютерных инцидентов рекомендуется исходить из максимально возможного ущерба, предполагая, что системы безопасности не сработали, а дублирование информации на бумажные носители не осуществлялось

Постановление Правительства Российской Федерации от 26 января 2026 года № 39 «О внесении изменений в Постановление Правительства Российской Федерации от 14 октября 2022 г. № 1830»

Актом Правительства расширен перечень рабочих мест микропредприятий, где специальная оценка условий труда (СОУТ) будет проводиться в упрощенном порядке. Перечень сфер экономики, на которые распространились послабления, вырос с 12 до 55 отраслей.

В частности, в список включена деятельность:

- По операциям с недвижимым имуществом
- Финансовая и страховая
- В области права и бухгалтерского учета
- В области информационных технологий и защиты информации
- Общественных и иных некоммерческих организаций

Упрощенный порядок СОУТ позволяет работодателям проводить процедуру идентификации вредных и опасных

производственных факторов самостоятельно, без привлечения сторонней специализированной организации.

Комментарии экспертной комиссии «Акцепт Групп»:

Напомним, что критериями отнесения субъекта предпринимательства к микропредприятиям являются:

- Средняя численность работников за прошедший год – не более 15 человек
- Годовая выручка за предыдущий период – не более 120 млн рублей

Статус присваивается как ИП, так и юридическим лицам.

Нормативные акты

Банка России

Указание Банка России от 12 января 2026 года № 7275-У

«О порядке и сроках направления оператором сервиса рассрочки в Банк России уведомлений о назначении (об избрании) на должность (о временном исполнении обязанностей) единоличного исполнительного органа оператора сервиса рассрочки, об освобождении от указанной должности (о прекращении временного исполнения обязанностей по указанной должности), а также об изменении сведений об указанном лице, о формах указанных уведомлений, перечне прилагаемых к ним документов и требованиях, которым указанные уведомления должны соответствовать, о порядке осуществления Банком России оценки соответствия указанного лица квалификационным требованиям и требованиям к деловой репутации»

Банк России утвердил порядок и сроки уведомления оператором сервиса рассрочки Банка России о:

- Назначении (избрании) на должность единоличного исполнительного органа (ЕИО)
- Освобождении от должности ЕИО
- Изменении сведений об ЕИО
- Временном исполнении обязанностей и прекращении временного исполнения обязанностей ЕИО
- Факте несоответствия квалификационным требованиям и (или) требованиям к деловой репутации ЕИО

Документом также утверждаются формы соответствующих уведомлений и анкеты ЕИО.

Комментарии экспертной комиссии «Акцепт Групп»:

Действие Указания не распространяется на операторов сервиса рассрочки, которые являются кредитной организацией или МФО.

Сами требования к органам управления оператора сервиса рассрочки устанавливаются ст. 8 Федерального закона № 283-ФЗ «О деятельности по предоставлению сервиса рассрочки». Закон, как и Указание, вступит в силу с 1 апреля 2026 года.

УКАЗАНИЕ ВСТУПИТ В СИЛУ С 1 АПРЕЛЯ 2026 ГОДА

Информация Банка России «Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на 2026 год и период 2027 и 2028 годов»

Мегарегулятор определил основные векторы развития финрынка до 2028 года:

- Создание условий для усиления роли финансового рынка в

финансировании трансформации экономики при сохранении устойчивости финансового сектора

- Защита прав потребителей финансовых услуг и инвесторов, повышение финансовой доступности для граждан и бизнеса
- Цифровизация финансового рынка и развитие платежной инфраструктуры
- Развитие системы внешнеторговых платежей и расчетов
- Обеспечение финансовой стабильности

Кроме того, подводятся итоги 3-х летнего финансового периода с 2022 по 2025 год:

- Рынок выдержал санкционное давление, сохранил устойчивость за счет накопленных буферов капитала и создания независимой инфраструктуры
- Внешние заимствования замещены внутренними ресурсами, а роль иностранных инвесторов перешла к розничным инвесторам-физлицам

- Отмечен рост рынка капитала и финансовых активов
- Выросла роль рубля и национальных валют дружественных стран во внешнеэкономических расчетах

Комментарии экспертной комиссии «Акцепт Групп»:

Дополнительно отмечено – Банк России будет уделять особое внимание мониторингу и ограничению системных рисков в новых реалиях финансовой системы страны.

Ключевые мероприятия, отмеченные в документе, будут реализовываться мегарегулятором совместно с Правительством России.

Трудовые отношения

Письмо Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 21 октября 2025 года № 14-6/В-1350 «Может ли работник перенести свой дополнительный отпуск на следующий год?»

Минтруд дал свои разъяснения по вопросу возможности переноса ежегодного дополнительного оплачиваемого отпуска на следующий календарный год:

- В одностороннем порядке без согласия работника такой перенос осуществляться не может
- В исключительных случаях, когда перенос может негативно отразиться на нормальном функционировании работодателя, перенос возможен при наличии соответствующего согласия работника

Перенесенный отпуск должен быть использован в течение следующих 12 месяцев после окончания рабочего года, в котором он изначально должен был быть предоставлен.

Комментарии экспертной комиссии «Акцепт Групп»:

Аналогичные правила применимы и к ежегодному основному оплачиваемому отпуску.

Проекты нормативных правовых актов

Проект Постановления Правительства Российской Федерации «О внесении изменений в Постановление Правительства Российской Федерации от 12 декабря 2007 г. № 862»

Проектom Постановления предлагается дополнить правила направления материнского капитала на улучшение жилищных условий (Постановление Правительства РФ № 862 «О Правилах направления средств (части средств) материнского (семейного) капитала на улучшение жилищных условий»).

В частности, перечень организаций, куда могут направляться средства для уплаты первоначального взноса или погашения обязательства по жилищным займам, расширен за счет включения ипотечных МКК.

Общественное обсуждение по проекту завершилось 13 февраля 2026 года.

Комментарии экспертной комиссии «Акцепт Групп»:

Ипотечные МКК – это новые участники финансового рынка, которые начали функционировать с 22 октября 2025 года. Их функция заключается в реализации госпрограмм по расширению доступности жилья (100% акций таких компаний будут принадлежать регионам России либо регион станет единственным учредителем). В 1 субъекте может быть создана только 1 такая МКК.



Полный
аналитический обзор
законодательства РФ
за февраль



finance-mag.ru/analytics-mf





Изменения в расчетах МПЛ у МФО

Рынок микрофинансирования вступает в эпоху тотального контроля качества кредитного портфеля и ювелирной настройки бизнес-процессов под требования регулятора. Помимо появления новых правил при выдаче займов, в 2026 году Банк России вводит ряд существенных изменений в порядок формирования макропруденциальных лимитов (МПЛ)

Действующий порядок определения МПЛ установлен Указанием № 6993-У. С января вступила в силу обновленная редакция Указания № 6993-У, изменения были внесены Указанием № 7225-У¹.

Новая арифметика рынка

Ключевым событием становится такое изменение, как порядок расчета МПЛ.

В обновленном порядке расчета МПЛ для МФО можно выделить следующие основные изменения:

- Уточнен порядок включения кредитов в виды макропруденциальных лимитов
- Определены условия, при соответствии которым кредиты (займы) на рефинансирование тех,

что предоставлены заемщику иной кредитной (микрофинансовой) организацией, исключаются из-под действия макропруденциальных лимитов

Изменениями убран пункт, устанавливающий правило: кредит, предоставленный для полного или частичного исполнения обязательств по другим кредитам, включается в тот же вид, что и кредиты, на исполнение обязательств заемщика по которым такой кредит предоставлен. Таким образом, теперь нет автоматического отнесения займа на рефинансирование к тому же виду займа, что и рефинансируемый заем.

При этом нужно отметить, что уточнены критерии отнесения включения в виды МПЛ по целевым автокредитам (займы на приобретение автотранспортного средства, с залогом приобретаемого автотранспортного средства). В соответствии с п. 1.1.3.1, помимо



АВТОР:

Юрий Вишневский,
финансист-аналитик компании
«Акцепт Групп»

целевых автокредитов, к тому же виду относятся кредиты, предоставленные на рефинансирование по другим кредитам, предоставленным физическим лицам на приобретение автотранспортного средства, при этом обязательства заемщиков должны быть обеспечены залогом автотранспортного средства, предоставленного в залог по кредиту, обязательства по которому подлежат исполнению.

Следующим значимым изменением стала возможность исключения из расчета МПЛ займов на рефинансирование кредитов, предоставленных заемщику иной кредитной организацией или иной МФО за исключением кредитов, которые были предоставлены с лимитом кредитования либо отдельными частями. При этом для исключения из расчета МПЛ займа, выданного на рефинансирование иного кредита, необходимо соблюдение нескольких условий:

- Предоставляется по истечении 6 месяцев с даты предоставления иного рефинансируемого кредита
- Срок возврата не превышает срок, оставшийся до погашения иного рефинансируемого кредита
- Сумма основного долга не превышает размер задолженности заемщика по иному рефинансируемому кредиту, определяемому как сумма величин срочной текущей задолженности по договору кредита, начисленных (накопленных) процентов, просроченной задолженности по основному долгу и по уплате начисленных (накопленных) процентов, а также просроченной задолженности по иным требованиям
- Значение ПСК, рассчитанное на дату предоставления такого кредита (займа), меньше значения ПСК по иному рефинансируемому кредиту (займу), рассчитанного на дату его предоставления

Расчет ПСК по потребительским кредитам и займам производится в соответствии с ч. 2 ст. 6 Федерального закона № 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)»

Также напомним, что с 1 января 2026 года вступили в силу измененные правила

формирования отчетности МФО. При составлении отчетности за 2026 год необходимо учитывать критерий формирования отчета ОКУД 0420832 «Отчет об объемах потребительских кредитов (займов), в том числе об объемах потребительских кредитов (займов), в отношении которых устанавливаются макропруденциальные лимиты». Отчет составляется МФО, у которых сумма задолженности по основному долгу по потребительским займам, предоставленным физическим лицам, и по микрозаймам, права требования по которым были приобретены МФО, на конец года, предшествующего году, за соответствующий квартал которого составляется Отчет, соответствует 1 000 000 000 рублей или превышает 1 000 000 000 рублей.

Последним изменением формирования МПЛ стало установление на II квартал 2026 года МПЛ на вложенной основе. Такой подход позволяет МФО уменьшить выдачу наиболее рискованных кредитов с ПДН 80+ и за счет этого выдать дополнительно столько же менее рискованных займов с ПДН 50–80%. До II квартала 2026 года характеристики кредитов для целей установления МПЛ определялись последовательными интервалами. У МФО для характеристики ПДН было установлено 2 интервала: первый – в размере от 50% до 80%, второй – свыше 80%.

Решение Совета директоров Банка России об установлении макропруденциальных лимитов в отношении отдельных видов потребительских и ипотечных кредитов и займов, а также их числовых значений характеристик, в зависимости от которых дифференцируются макропруденциальные лимиты от 30 января 2026 года, применяется с 1 апреля 2026 года.

С начала 2026 года для банков и МФО ужесточился порядок расчета ПДН по необеспеченным потребительским кредитам до 50 000 рублей: такие кредиты можно выдавать, используя только официальную информацию о доходе заемщика или среднедушевой региональный доход по данным Росстата. По предварительным данным крупнейший МФО, объем выдачи займов в январе снизился незначительно. Банком России принято решение сохранить МПЛ на уровне I квартала 2026 года.

¹ Указание Банка России от 1 ноября 2025 г. № 7225-У «О внесении изменений в Указание Банка России от 3 февраля 2025 года № 6993-У»

Значения МПЛ по необеспеченным потребительским займам на II квартал 2026 года для МФО

Займы без лимита кредитования			
II квартал 2026 года		I квартал 2026 года	
Характеристика кредита (займа)	Значение МПЛ	Характеристика кредита (займа)	Значение МПЛ
ПДН превышает 50%	18%	ПДН от 50 до 80%	15%
ПДН превышает 80%	3%	ПДН превышает 80%	3%
Займы с лимитом кредитования			
II квартал 2026 года		I квартал 2026 года	
Характеристика кредита (займа)	Значение МПЛ	Характеристика кредита (займа)	Значение МПЛ
ПДН превышает 50%	10%	ПДН от 50 до 80%	10%
ПДН превышает 80%	0%	ПДН превышает 80%	0%

Под действием МПЛ в сегменте целевых автокредитов и нецелевых кредитов под залог автотранспортных средств значительно улучшилась структура кредитования. Доля выдачи с ПДН выше 50% для целевых автокредитов снизилась до 15% в IV квартале 2025 года (26% в IV квартале 2024 года), нецелевых

кредитов под залог автотранспортных средств – до 6% (55% в IV квартале 2024 года).

Банк России установил на II квартал 2026 года вложенные МПЛ по целевым автокредитам и нецелевым кредитам под залог автотранспортных средств, при этом в обоих сегментах жесткость МПЛ сохранена на уровне I квартала 2026 года.

Значения МПЛ по потребительским кредитам под залог автотранспортных средств на II квартал 2026 года для банков с универсальной лицензией и МФО

Целевые автокредиты			
II квартал 2026 года		I квартал 2026 года	
Характеристика кредита (займа)	Значение МПЛ	Характеристика кредита (займа)	Значение МПЛ
ПДН превышает 50%	25%	ПДН от 50 до 80%	20%
ПДН превышает 80%	5%	ПДН превышает 80%	5%
Нецелевые кредиты (займы) под залог автотранспортных средств			
II квартал 2026 года		I квартал 2026 года	
Характеристика кредита (займа)	Значение МПЛ	Характеристика кредита (займа)	Значение МПЛ
ПДН превышает 50%	20%	ПДН от 50 до 80%	15%
ПДН превышает 80%	5%	ПДН превышает 80%	5%

Рынок МФО входит в фазу зрелости. Для руководителей МФО наступает время переборки бизнес-моделей. На первый

план выходят качество скоринговых моделей, умение работать с данными и точный расчет ПДН, МПЛ и ПСК.



Читать нельзя пропустить: правовая природа пользовательского соглашения на сайте

Каждому из нас знакомо окно с длинным текстом и кнопкой «Принимаю условия пользовательского соглашения», которое возникает при просмотре или регистрации на сайте. В эпоху тотальной цифровизации и растущих рисков для персональных данных этот документ превратился в ключевой инструмент регулирования онлайн-взаимодействий. Однако его юридическая сущность часто остается загадкой как для рядового пользователя, так и зачастую для представителей бизнеса. Разберемся, что же скрывается за стандартной галочкой – простая формальность или полноценный договор, устанавливающий ваши права и обязанности в цифровом пространстве

Пользовательское соглашение – это документ, который регулирует отношения между владельцем сайта или сервиса и его пользователем. Оно определяет права, обязанности сторон, правила использования функционала, а также часто включает условия обработки персональных данных.

На практике современное пользовательское соглашение редко представляет собой чистую конструкцию одного вида договора, гораздо чаще оно является смешанным, с элементами:

- Договора присоединения
- Публичного договора
- Договора возмездного оказания услуг
- Лицензионного договора

Столь сложная правовая природа делает анализ этого инструмента важным для определения объема прав и обязанностей обеих сторон. Раскроем каждый элемент подробнее.

Договор присоединения

Это основная и наиболее характерная квалификация. Пользовательское соглашение является типичным договором присоединения, поскольку его условия разрабатываются и фиксируются владельцем сайта (одной стороной) в стандартной, неизменяемой форме – в виде длинного текстового документа. Пользователь (другая сторона) не имеет возможности вести переговоры или вносить правки – он может лишь присоединиться к договору и принять все его пункты, что обычно выражается постановкой галочки в соответствующем поле.

Публичный договор (ст. 426 ГК РФ)

Данная квалификация применима, когда владелец сайта осуществляет предпринимательскую деятельность (например, предоставляет доступ к платному контенту, маркетплейсу или услугам) и обязан заключать договор с каждым, кто к нему обратится. Такая конструкция накладывает на владельца сайта обязанность заключать соответствующий договор с любым потребителем на одинаковых условиях и запрещает необоснованный отказ в обслуживании.

Договор возмездного оказания услуг (гл. 39 ГК РФ)

Эта конструкция – частный случай публичного договора, который заключается, когда пользователь платит за доступ к функционалу сайта. В этом случае пользовательское соглашение регулирует конкретное обязательство исполнителя (владельца сайта) оказать за плату определенные цифровые услуги (например, обеспечить доступ к библиотеке контента или расширенным аналитическим инструментам).

Лицензионный договор (ст. 1235 ГК РФ)

Эта квалификация применима, когда суть взаимодействия заключается в

предоставлении права использования объектов интеллектуальной собственности. В этом случае пользовательское соглашение выступает как лицензия, где владелец (лицензиар) разрешает пользователю (лицензиату) использовать цифровой продукт на определенных условиях, часто с серьезными ограничениями (только для личных целей, без права модификации или перепродажи). Важно подчеркнуть, что пользователь сайта приобретает не товар, а именно право доступа или использования.



Пользовательское соглашение – не документ формального / сугубо информационного характера, а полноценный договор непоименованного типа, чья конструкция прямо не предусмотрена действующим законодательством, но при этом не противоречит ему.

Как ознакомиться с условиями соглашения?

Существует несколько основных способов, с помощью которых пользователь может ознакомиться с условиями пользовательского соглашения. Наиболее распространенный – необходимость поставить галочку в специальном поле, подтверждая, что текст документа был прочитан и принят, что часто сопровождается ссылкой для его детального изучения. В других случаях согласие считается полученным в момент совершения конклюдентных действий (действий, имеющих юридическое значение), например, при простом использовании сайта без регистрации или скачивании и запуске программного обеспечения. Кроме того, администрация ресурса также предусматривает

постоянный доступ к актуальной версии соглашения через специальный раздел, например, в подвале сайта.

Политика конфиденциальности

Говоря о современных интернет-сайтах, можно заметить, что пользовательское соглашение часто соседствует с Политикой конфиденциальности (или Политикой в отношении обработки и защиты персональных данных). Этот документ, по своей сути, является частью пользовательского соглашения, поскольку также регулирует отношения между владельцем сайта и пользователем. Однако на практике его выносят отдельно для обеспечения максимальной прозрачности и акцента на одном из важнейших аспектов цифрового взаимодействия – сборе и использовании персональных данных. Более того, публикация Политики на сайте является прямой обязанностью оператора персональных данных в соответствии с ч. 2 ст. 18.1 Федерального закона № 152-ФЗ «О персональных данных». Посредством этого документа оператор обязуется раскрыть цели, объем и условия их внутренней обработки и передачи третьим лицам.

Публикация доступной и соответствующей законодательству Политики конфиденциальности является критически важным шагом для проявления добросовестного поведения современного бизнеса в условиях повышенного внимания пользователей и регуляторов к безопасности данных.

Иные особенности и проблемы

В пользовательском соглашении часто присутствует важное условие о порядке разрешения споров, которое предопределяет, в каком именно суде и по законодательству какой страны будут рассматриваться возможные судебные иски. Например, для обеспечения собственной защищенности администрация может установить исключительную подсудность споров арбитражному суду по своему месту нахождения.

Одной из ключевых проблем остается чрезмерная длина и сложность текстов пользовательских соглашений, с которыми проблематично ознакомиться полностью в короткий срок. Это противоречит принципам добросовестности и информированного согласия, предполагающим, что документ должен быть не просто доступен, а понятен пользователю. И пользовательское соглашение, и Политику конфиденциальности необходимо формулировать ясно и лаконично, чтобы пользователь мог реально осознать принимаемые на себя обязательства.

Публикация корректного пользовательского соглашения имеет для бизнеса фундаментальное юридическое и экономическое значение, выступая в первую очередь как инструмент защиты самого предпринимателя. Этот документ служит правовым фундаментом, который закрепляет правила предоставления услуг, ограничивает ответственность компании и устанавливает разрешенные способы использования ее интеллектуальной собственности, включая дизайн и контент. Корректно сформулированные условия позволяют бизнесу эффективно управлять всем комплексом рисков: экономическими, судебными, репутационными.

Грамотно составленное пользовательское соглашение – это стратегический документ, который создает предсказуемые правовые рамки для работы в цифровой среде и защищает интересы компании при взаимодействии с неограниченным кругом пользователей.





Мощная защита вашего бизнеса по 152-ФЗ

А вы знали, что прямо сейчас ваш бизнес проходит невидимую проверку? Роскомнадзор меняет правила игры быстрее, чем успевают обновляться инструкции. Технологии сбора данных ушли вперед, а практика проверок стала жестче и изощреннее.

В 2025 году РКН уже отточил удары! Что проверяли?

1. Сайт (размещение Политики, наличие согласий на обработку персональных данных в формах сбора, наличие согласий на обработку куки-файлов и метрических программ)
2. Политику по обработке персональных данных
3. Положение по обработке персональных данных

Что изменилось?

1. Порядок обезличивания персональных данных
2. Запрет на сбор персональных данных граждан РФ с использованием иностранных баз данных
3. Обобщена практика проверок по использованию метрических программ
4. Обязанность разделить согласие на обработку персональных данных от иных документов и сведений, подписываемых субъектом персональных данных

Что будут проверять в 2026 году?

- 1. Данные компании.** Если меняется название, адрес, ответственное лицо или цели обработки – вы обязаны уведомить РКН не позднее 15-го числа следующего месяца. Пропустили срок – получили штраф!
- 2. Отчетность.** РКН теперь все чаще запрашивает Отчет об оценке вреда и Акт внутреннего контроля. Это не формальность, а ваша главная страховка. Их нужно проводить регулярно, иначе при утечке данных штраф может достичь 15 000 000 ₽ или 1-3% от годовой выручки!
- 3. Динамика 2026.** Ожидаются точечные проверки по выполнению нововведений 2025 года и, безусловно, рейды за использованием иностранных слов онлайн. Ваш сайт станет первым, что откроет инспектор!

Цена бездействия:

- Нет политики на сайте? – **Штраф до 60 000 ₽**
- Обработка данных без согласия? – **Штраф до 700 000 ₽**
- Утечка данных из-за отсутствия контроля? – **Штраф до 15 000 000 ₽**



В «Акцепт Групп» есть готовое решение!

Подключите Абонентское сопровождение по 152-ФЗ от ведущих экспертов компании «Акцепт Групп». Мы гарантируем, что каждый документ, процесс и страница вашего сайта будут соответствовать закону 152-ФЗ на момент любой проверки! Все, что вам необходимо сделать, это выбрать пакет, который полностью закроет потребности вашего бизнеса.

Пакет «СТАНДАРТ»

Ваша базовая защита от штрафов

- Обновление документов для Роскомнадзора при изменении закона
- Проведение 1 сопровождения при проверках РКН или прокуратуры в год
- Детальный аудит компании по требованиям 152-ФЗ (анализ внутренних документов)
- Аудит сайта на соответствие требованиям 152-ФЗ
- 1 индивидуальная консультация по вашим вопросам в год
- Готовая инструкция по внедрению всех требований 152-ФЗ в бизнес-процессы компании



mfo-pro.ru/#standart-152

Подключить

Пакет «РАСШИРЕННЫЙ»

Для бизнеса, который не может позволить себе простои и нуждается в усиленной поддержке

- Обновление документов РКН
- 2 сопровождения по изменению данных и их обновлению
- Проведение детального аудита компании (анализ документов)
- Аудит сайта по требованиям 152-ФЗ
- Сопровождение при 2 проверках РКН или прокуратуры в год
- 3 индивидуальные консультации в год
- Инструкция по внедрению всех требований 152-ФЗ в бизнес-процесс компании



mfo-pro.ru/#advanced-152

Подключить

Пакет «ПРЕМИУМ»

Максимальный покой и полный контроль для владельца бизнеса.
Все, что нужно для абсолютной уверенности

- Обновление документов РКН
- Индивидуальная доработка документов под специфику вашей компании
- 3 сопровождения по изменению данных и обновлению их
- Проведение детального аудита компании (анализ документов)
- Аудит сайта по требованиям 152-ФЗ
- Сопровождение при 3 проверках РКН или прокуратуры в год
- 5 индивидуальных консультаций в год
- Оформление документов, требующих периодического заполнения (оценка вреда, внутренний контроль 1 раз в год)
- Инструкция по внедрению всех требований 152-ФЗ в бизнес-процесс компании



mfo-pro.ru/#premium-152

Подключить

С нами вы покупаете не просто услугу. Вы получаете мощную защиту и освобождаете внутренние ресурсы для развития вашего бизнеса!

ИП

ЮРЛИЦО

Инсайдерская информация и манипулирование рынком

Часто возникает вопрос: что такое инсайдерская информация и манипулирование рынком? В статье разберем данные понятия, а также роль мегарегулятора в этом вопросе

Инсайдерская информация

Инсайдерская информация – это точная и конкретная информация, которая не была распространена и распространение которой может оказать существенное влияние на цены финансовых инструментов, иностранной валюты и (или) товаров.

Примеры инсайдерской информации:

- Данные о новой стратегии на рынке, разработке новых продуктов, смене руководства
- Финансовая отчетность, прогнозы и иные сведения, доступ к которым появился до официальной публикации
- Сведения, составляющие коммерческую, служебную, банковскую и иную охраняемую законом тайну

Важно: к инсайдерской информации относятся только точные и объективные данные о компании, например, финансовая отчетность, решение лицензирующего органа. Домыслы и предположения, какими бы точными они ни были, – не инсайдерская информация.

Перечень лиц, владеющих инсайдерской информацией (инсайдеров), установлен ст. 4 Закона № 224-ФЗ. Несмотря на то, что он сформулирован как исчерпывающий, круг инсайдеров довольно широк. Инсайдерами могут быть физические и юридические лица, а также органы государственной власти и местного самоуправления.

Неправомерным использованием инсайдерской информации являются сделки на рынке, при которых обладающий инсайдерской информацией получает дополнительную выгоду (инсайдерская торговля), а также передача этой информации другим людям или основанные на ней рекомендации заинтересованным участникам рынка.

Понятия инсайдерской информации и манипулирования рынком регулируются Федеральным законом № 224-ФЗ «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

Манипулирование рынком

Манипулирование рынком – это умышленные действия, которые искажают

цену, спрос, предложение или объем торгов финансовым инструментом, иностранной валютой и товаром.

Примеры манипулирования рынком:

- Распространение заведомо ложных сведений
- Совершение операций с ценными бумагами по предварительной договоренности с другими участниками торгов или специалистами биржи
- Совершение сделок, заключаемых исключительно в интересах одного лица или предусматривающих выполнение обязательств только одной из сторон
- Подача заявок на продажу или покупку активов в интересах или за счет одного лица, если в результате предпринятых действий на бирже появляется 2 заявки противоположной направленности
- Многократное заключение сделок на основании поданных заявок по максимальной цене покупки или минимальной стоимости продажи в пределах одного торгового дня
- Совершение сделок, преследующее цели введения в заблуждение других лиц на предмет уровня котировок финансового инструмента
- Многократный преднамеренный отказ от выполнения обязательств по совершению операций с одним и тем же активом

Торговую активность с признаками недобросовестного поведения выявляет Ситуационный центр мониторинга биржевых торгов, действующий в Банке России. Он в режиме реального времени анализирует новостной фон и открытые источники информации (в том числе социальные медиа) и отслеживает торги.

Контроль и ответственность

Инсайдерская торговля и манипулирование рынком строго наказываются – для виновных предусмотрена уголовная и административная ответственность.

Банк России осуществляет контроль за соблюдением требований законодательства РФ о противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком.

Положениями Закона № 224-ФЗ предусмотрен ряд превентивных мер, направленных на предотвращение запрещенных торговых практик:

- Требование раскрытия компанией инсайдерской информации
- Обязанность юридических лиц вести списки инсайдеров, передавать их организаторам торговли и регулятору
- Право юридических лиц и организаторов торговли запрашивать у инсайдеров, включенных в соответствующий список, информацию о совершении операций с ценными бумагами, финансовыми инструментами, иностранной валютой или товарами компании, и обязанность инсайдеров такую информацию предоставлять

Организации и юридические лица, отнесенные к инсайдерам, обязаны:

- Разработать и утвердить порядок доступа к инсайдерской информации, правила охраны ее конфиденциальности и контроля за соблюдением требований Закона № 224-ФЗ и принятых в соответствии с ним нормативных актов, если указанные документы не включены в состав правил внутреннего контроля по предотвращению, выявлению и пресечению неправомерного использования инсайдерской информации и манипулирования рынком
- Создать (определить, назначить) структурное подразделение (должностное лицо), в обязанности которого входит осуществление контроля за соблюдением требований Закона № 224-ФЗ и принятых в соответствии с ним нормативных актов и которое подотчетно лицу, осуществляющему функции единоличного исполнительного органа
- Обеспечить условия для беспрепятственного и эффективного осуществления структурным

подразделением (должностным лицом) своих функций

Дополнительно юридические лица, отнесенные к инсайдерам, обязаны:

- С учетом требований Банка России разработать и утвердить правила внутреннего контроля по предотвращению, выявлению и пресечению неправомерного использования инсайдерской информации и (или) манипулирования рынком, которые могут включать в себя в том числе порядок доступа к инсайдерской информации, правила охраны ее конфиденциальности и контроля за соблюдением требований Закона № 224-ФЗ и принятых в соответствии с ним нормативных актов Банка России
- Обеспечивать выполнение правил внутреннего контроля по предотвращению, выявлению и пресечению неправомерного использования инсайдерской информации и (или) манипулирования рынком
- Советом директоров (наблюдательным советом), а в случае его отсутствия – высшим органом управления юридических лиц определять условия совершения операций с финансовыми инструментами лицами, указанными в п. 7 и 13 ст. 4 Закона № 224-ФЗ, включенными в список инсайдеров юридических лиц, и связанными с ними лицами

На основании Закона № 224-ФЗ действуют нормативные акты Банка России:

- Указание № 5128-У – содержит порядок предоставления инсайдерами по запросу информации о совершенных ими операциях
- Указание № 5129-У – регламентирует порядок передачи списка инсайдеров по требованию организатора торговли, через которого совершаются операции с финансовыми инструментами, иностранной валютой, товаром
- Указание № 5222-У – устанавливает требования к правилам внутреннего

контроля по предотвращению, выявлению и пресечению неправомерного использования инсайдерской информации и (или) манипулирования рынком

- Указание № 5720-У – устанавливает порядок уведомления лиц, включенных в список инсайдеров, об их включении в список и исключении из него
- Указание № 6546-У – устанавливает форму и порядок направления инсайдерами в Банк России уведомления, содержащего инсайдерскую информацию, которая не раскрывается
- Указание № 6877-У – содержит перечень инсайдерской информации, а также порядок и сроки ее раскрытия

Изменения в использовании инсайдерской информации и манипулировании рынком

В ноябре 2025 года в Госдуму были внесены законопроекты по реформе системы контроля за использованием инсайдерской информации и манипулированием рынком. Планируется внесение изменений в Закон № 224-ФЗ о противодействии инсайду и манипулированию рынком и в закон об организованных торгах¹, а также внесение изменений в КоАП² и Уголовный кодекс³.

Реформа предполагает:

- Расширение перечня сведений, которые могут быть квалифицированы как инсайдерские
- Конфиденциальность заключенных с Банком России соглашений по делам об инсайде
- Получение полномочий регулятором по уточнению состава корпоративных списков инсайдерской информации
- Организацию системы, в рамках которой все участники финансового рынка – от инсайдеров до эмитентов и профессиональных участников – будут обязаны выявлять и пресекать случаи злоупотреблений

¹ Законопроект № 1075257-8, принят в первом чтении 11 февраля 2026 года

² Законопроект № 1075291-8

³ Законопроект № 1075309-8



Капитал будущего: программа долгосрочных сбережений

В современном мире, где продолжительность жизни растет, а экономическая среда непрерывно меняется, вопрос финансовой защищенности в будущем становится как никогда актуальным. Сегодня финансовая устойчивость – это не стечение обстоятельств, а результат продуманной стратегии. Одним из инструментов, призванных помочь в этом, является государственная программа долгосрочных сбережений, – комплексная система, выходящая за рамки обычного накопительного счета



АВТОР:

Аксана Береснева,
главный редактор
журнала
«Микрофинансист»,
Директор компании
«Акцепт Групп»,
Член Союза
журналистов России

Программа долгосрочных сбережений (ПДС) – это добровольная инициатива и новый вид сберегательного продукта, позволяющий гражданам формировать свой капитал через выбранный негосударственный пенсионный фонд (НПФ).

ПДС – это стратегический союз гражданина, финансового института и государства, нацеленный на формирование значимого капитала для будущих жизненных этапов – от достойной пенсии до финансовой защиты в сложных обстоятельствах.

Механика процесса

Структура формирования сбережений состоит из личных взносов и инвестиционного дохода, а также ежегодного государственного софинансирования и пенсионных накоплений (граждане, официально работавшие в период 2002-2014 годов, имеют право единовременно перевести средства из личного пенсионного счета в СФР в ПДС, консолидируя свои активы).

Вход в программу доступен любому гражданину РФ, достигшему возраста 18 лет. Интересно, что предусмотрена возможность

формировать вклады не только на себя, но и на других лиц, независимо от наличия или отсутствия родственных связей.

ПДС – ЭТО ДОБРОВОЛЬНЫЙ ИНСТРУМЕНТ, КОТОРЫЙ ВЫХОДИТ ДАЛЕКО ЗА РАМКИ КЛАССИЧЕСКОГО НАКОПИТЕЛЬНОГО СЧЕТА

Для участия в программе необходимо заключить договор с одним из аккредитованных НПФ, перечень которых можно найти на сайте Банка России.

Договор оформляется дистанционно через сайт НПФ или лично в его офисе, а также в рамках пилотного проекта в 30 субъектах РФ через МФЦ. Управлять счетом, отслеживать доходность и подавать заявления можно через Личный кабинет на портале фонда или «Госуслугах».

Ключевое преимущество ПДС – прямые деньги от государства (софинансирование), размер которых зависит от среднемесячного дохода участника. Для расчета ежемесячного дохода используются данные Федеральной налоговой службы – в них включается не только заработная плата, но и, например, профессиональный доход самозанятых.

Размер государственного софинансирования к личным взносам участника напрямую зависит от его дохода.

Размер дохода (в месяц)	Коэффициент софинансирования	Сумма к внесению, необходимая для получения максимального размера софинансирования
До 80 000 руб.	1:1	36 000 руб.
От 80 000 до 150 000 руб.	1:2	72 000 руб.
Свыше 150 000 руб.	1:4	144 000 руб.
Минимальный размер взносов для получения софинансирования – 2 000 руб. в год Максимальный размер выплаты в рамках софинансирования – 36 000 руб. ежегодно		

Таким образом, шкала господдержки построена справедливо: наиболее весома помощь тем, чьи возможности для самостоятельного формирования сбережений объективно ограничены, но кто готов формировать свое будущее.

Сценарии выплат: как распорядиться финансами?

Участники программы имеют несколько вариантов распоряжения накопленными средствами, каждый из которых адаптирован под конкретные жизненные цели и обстоятельства.

Стандартный сценарий

Основной и самый выгодный вариант предполагает начало регулярных выплат по

достижении установленного возраста (55 лет для женщин и 60 лет для мужчин) или по истечении 15 лет с момента заключения договора. На этом этапе можно выбрать пожизненную ежемесячную выплату либо выплаты на фиксированный срок (не менее 10 лет), что позволяет спланировать крупные расходы в будущем, например, на образование детей.

Особые сценарии

В исключительных случаях (необходимость дорогостоящего лечения или потеря кормильца) законодательство предусматривает возможность досрочного получения средств – полностью или частично – без потери права на государственное софинансирование и налоговые льготы.

Досрочное снятие

Вне рамок исключительных случаев досрочное снятие средств невыгодно,

так как влечет за собой потерю всех предоставленных государством преимуществ и необходимость вернуть в бюджет уже полученные налоговые вычеты. Точная сумма к возврату будет рассчитываться на основании договора ПДС и правил фонда.

Налоговая оптимизация

Говоря о налоговых преференциях, в рамках ПДС налоговые вычеты предоставляются участникам в двух ключевых формах, направленных как на стимулирование процесса накопления, так и на повышение итоговой доходности выплат:

- Вычет на взносы – позволяет вернуть ранее уплаченный НДФЛ с сумм, внесенных на свой счет в программе в пределах лимита в 400 000 рублей / год. Это означает, что гражданин, чьи доходы облагаются по ставке НДФЛ 13%, может получить обратно до 52 000 рублей ежегодно, увеличивая эффективную доходность своих сбережений
- Вычет на инвестиционный доход – возможен при соблюдении условий по минимальному сроку нахождения средств в программе (от 5 до 10 лет в зависимости от года заключения договора)

Безопасность: защита выше, чем у вкладов

Гарантии сохранности средств обеспечивают участникам программы комплексную и многоуровневую защиту их накоплений. Основой является страхование личных взносов и инвестиционного дохода по ним на сумму до 2,8 млн рублей в одном негосударственном пенсионном фонде.

Наиболее ценные активы – средства государственного софинансирования, переведенные пенсионные накопления и доход от их инвестирования – защищены полностью и без каких-либо ограничений, то есть сверх указанного лимита.

При наступлении такого форс-мажора, как отзыв лицензии у фонда-оператора, Агентство по страхованию вкладов гарантированно произведет либо прямую выплату компенсации вкладчику, либо беспрепятственный перевод всей защищенной суммы его накоплений в другой фонд по выбору гражданина.

Правовой иммунитет

ПДС обеспечивает правовую защиту накоплений и в различных форс-мажорных ситуациях:

- В случае смерти участника до момента начала регулярных выплат вся накопленная сумма в полном объеме переходит либо к правопреемникам, прямо указанным в договоре, либо, при отсутствии таковых, к наследникам по закону в установленной очередности, обеспечивая исполнение воли вкладчика и защиту интересов его семьи
- Средства, находящиеся на счете, не могут быть взысканы по долговым обязательствам участника, на них не может быть наложен арест, и они не подлежат конфискации на основании судебных решений
- Средства не признаются совместно нажитым имуществом супругов, а следовательно, не подлежат разделу при расторжении брака

Таким образом, программа долгосрочных сбережений – это не просто финансовый продукт, а социальная инновация. Она формирует новую модель поведения, ориентированную на планирование, дисциплину и ответственность за свое финансовое будущее. Для граждан и деловых людей ПДС интересна своей гибридной структурой. Это сочетание доходности от инвестиций и доходности от налогового вычета. Программа предлагает надежный финансовый актив, надежно защищенный от рыночных бурь и жизненных форс-мажорных ситуаций.

Материал рекомендован к размещению на сайтах и в офисах некредитных финансовых организаций с целью повышения финансовой грамотности потребителей финансовых услуг, доступности финансовых ресурсов, повышения деловой репутации участников микрофинансового сектора. При размещении материалов данной статьи ссылка на источник информации (журнал «Микрофинансист») обязательна: finance-mag.ru

Фатальные ошибки потребителя при заключении договора кредита

Ежегодно Банк России отмечает рост популярности таких услуг, как кредит и заем. В связи с этим как никогда актуальным становится вопрос о понимании нюансов и особенностей договора с банком или МФО. В статье разбираем недобросовестные практики

Договор потребительского кредита или займа состоит из 2 частей: индивидуальные и общие условия. Недобросовестные практики чаще могут встречаться именно в тексте индивидуальных условий. Рассмотрим их подробнее.

Индивидуальные условия отражаются в виде таблицы, форма которой строго установлена Банком России. Финансовые организации не вправе существенно менять форму договора – исключать какие-то пункты или менять их формулировки – однако Банк России разрешает включать в договор дополнительные строки в конце документа.

Индивидуальные условия формируются под конкретного заемщика. В связи с этим сообщения кредитного специалиста о невозможности внесения изменений в стандартный документ можно считать одной из форм недобросовестной практики.

Индивидуальные условия начинаются с рамок полной стоимости кредита (займа) – ПСК. В этих рамках должна отображаться информация о сумме переплаты по договору и ее выражение в процентах годовых. Если при получении займа/кредита была приобретена услуга, от которой зависело предоставление заемных средств, то стоимость услуги должна включаться в ПСК. Таким образом, до момента подписания индивидуальных условий можно понять, была ли в процессе заключения договора предоставлена дополнительная услуга. Сделать это можно именно по размеру ПСК – если он больше суммы, которую нужно будет заплатить в виде процентов, то разница и является стоимостью дополнительной услуги, от которой можно отказаться в течение 30 дней с момента получения займа.

В тексте индивидуальных условий есть строка с информацией об уступке прав. Заемщик вправе запретить финансовой организации совершать продажу своего долга в индивидуальных условиях. Для этого необходимо проставить соответствующую отметку о запрете в п. 13 индивидуальных условий. При этом, если в предоставленной для подписания форме сразу было указано, что заемщик согласен или не против уступки прав его задолженности, то это является нарушением прав потребителей.

Закон о потребительском кредите прямо устанавливает, что договорная территориальная подсудность может быть только или в пределах субъекта РФ по месту нахождения заемщика, указанному им в договоре потребительского кредита, или по месту получения заемщиком оферты (предложения заключить договор). Поэтому подсудность споров по искам к потребителям может быть изменена сторонами сделки со стандартной (по месту ответчика) на иную, предусмотренную договором.

Договор потребительского кредита и займа является довольно многогранным. Для получателей финансовых услуг одним из главных советов является повышение финансовой грамотности и прочтение всех документов перед заключением сделки с обсуждением их со специалистом финансовой организации, в результате чего возможно принятие взвешенных решений.

Материал рекомендован к размещению на сайтах и в офисах некредитных финансовых организаций с целью повышения финансовой грамотности потребителей финансовых услуг, доступности финансовых ресурсов, повышения деловой репутации участников микрофинансового сектора. При размещении материалов данной статьи ссылка на источник информации (журнал «Микрофинансист») обязательна: finance-mag.ru



АВТОР:

Александр Фомин,
Начальник
отдела по работе
с ювелирным
сектором
компании
«Акцент Групп»,
эксперт в сфере
кредитования

Ждем заявку (14)

Консультация 2 шт. * 1300 руб.,

повторная сделка

2 300 ₽

ООО Ромашка

1 января 2026

ИНН

0012345678

Выставлен счет (19)

Пакет документов 1 шт. * 2500 руб.,

повторная сделка

2 500 ₽

ИП Иванов И.И.

12 февраля 2026

ИНН

001234567890

Автоматизируйте свой бизнес в Битрикс24 с «Акцепт Групп»

Вы когда-нибудь задумывались над тем, что все ваши бизнес процессы находятся в одном месте и работают молниеносно, при этом без участия большого числа персонала и лучшего предоставления клиентского сервиса?

У нас есть для вас решение, которое точно поможет достигнуть данного результата путем внедрения и оптимизации всех процессов в сервисе Битрикс24

Компания «Акцепт Групп» знает, как вернуть вам время и порядок!

- **Смотрим в корень, а не в интерфейс**

Мы не просто технические специалисты, а эксперты по бизнес-процессам. Мы настраиваем Битрикс24 под логику вашей работы, а не заставляем вас подстраиваться под программу.

- **Работаем на результат, а не на часы**

Мы беремся за проект с конкретной целью и закрываем его тогда, когда система действительно начинает приносить вам прибыль и порядок.

- **Избавляем от роли «надзирателя»**

После нашего внедрения вам больше не нужно контролировать каждый шаг лично. Вы перестанете быть «мамой» для взрослых сотрудников и сможете заняться развитием бизнеса.

Ключевой особенностью работы с «Акцепт Групп» является то, что мы автоматизируем любые сферы бизнеса. И делаем все, чтобы ваш бизнес-процесс, сервис и клиентский путь являлись идеально настроенной системой.

Начните вместе с «Акцепт Групп» – закажите подробную диагностику эксперта по действующим процессам.

Битрикс24 — это комплексная экосистема, заменяющая множество сервисов для бизнеса единой платформой

⚙ Товар	Доступный остаток	Розничная цена
☰ Товар #1	1 200	1 100 Р
☰ Товар #2	342	2 300 Р
☰ Товар #3	47	12 000 Р

Календарь

20 февраля 2026

- 8:00 Ежедневная планерка по проекту 
- 9:00
- 10:00 Подать счета в бухгалтерию 
- 11:00 Документы на подпись
- 12:00
- 13:00 Созвониться с ИП Иванов И.И. 
- 14:00

Эффективность



Эффективность по дням



Задачи и проекты

Мессенджер и конференции

CRM

ИИ-ассистент

Роботизация

Календари

Учет времени

Маркетинг

Отчетность

Документы и доски

Почта

Общий диск

Битрикс24 

-  Десктоп-приложение
-  Мобильное приложение

Начать с «Акцепт Групп»

mfo-pro.ru/bitrix24#b24-go



На правах рекламы



От МКК к МФК и обратно: стратегический поворот микрофинансового рынка

Микрофинансовый рынок за годы своего существования пережил глубокие структурные и регуляторные изменения: первая сегментация, переход от офлайн-кредитования к онлайн-формату, цифровизация продуктов, усиление требований со стороны Банка России. Новые требования по биометрической идентификации, вступающие в силу с 1 марта 2026 года, стали очередным триггером, который заставляет рынок вновь пересмотреть свои процессы. В преддверии законодательных изменений вопросы смены статуса рынка МФО становятся как никогда актуальны

Историческая справка

В 2010 году был опубликован закон о микрофинансовой деятельности, положивший начало новому субъекту на финансовом рынке – микрофинансовой организации. В ходе своего естественного развития в 2016 году рынок разделился на 2 сегмента: МКК и МФК, где один из самых первых критериев был размер собственных средств. Для получения статуса МФК требуется не менее 70 000 000 рублей, когда для получения статуса МКК – 5 000 000 рублей.

На сегодняшний день Банк России прогнозирует дальнейшую тенденцию по

совершенствованию рынка МФО и сегментации на 3 вида: компании предпринимательского финансирования, компании целевого финансирования и микрофинансовые компании. Но, прежде чем эти изменения вступят в силу, рынок уже начал перестраиваться под влиянием иного фактора – требований к биометрической идентификации.

Подробнее о сегментации рынка МФО на 3 вида читайте в Центральной статье сентябрьского номера журнала «Микрофинансист» (№ 141, сентябрь 2025, стр. 41): <https://finance-mag.ru/magazine>

АВТОР:

Ольга Бибикина,
начальник отдела
по работе в сфере
микрофинансирования
компании
«Акцент Групп»

Новые требования 2026 года – что меняется?

С 1 марта 2026 года вступает в силу норма – обязательная идентификация и аутентификация заемщика через Единую биометрическую систему (ЕБС) при выдаче онлайн-займов для МФК.

Это означает, что:

- МФК обязаны идентифицировать клиента через ЕБС до заключения договора займа, если сделка происходит дистанционно (онлайн)
- Исключается практика выдачи займов по упрощенному порядку идентификации

Сложности в подключении и высокие финансовые затраты (по оценке самих МФК) спровоцировали волну переходов из МФК в МКК. Так как для МКК такое требование вступает в силу только с 1 марта 2027 года, это дает рынку дополнительное время для адаптации. Ранее таких миграций на рынке не наблюдалось.

По состоянию на 19 января 2026 года, в реестре Банка России числится 39 действующих МФК¹, при этом 3 из них находятся в процессе перехода с МФК на МКК, а одна из компаний данный процесс уже завершила.

Сама по себе норма об идентификации и аутентификации через ЕБС не отменяет обязанности других требований: по Федеральному закону № 115-ФЗ об идентификации клиентов и борьбе с отмыванием, по антифрод-мероприятиям и по соблюдению п. 5.8 Базового стандарта совершения МФО операций на финансовом рынке.

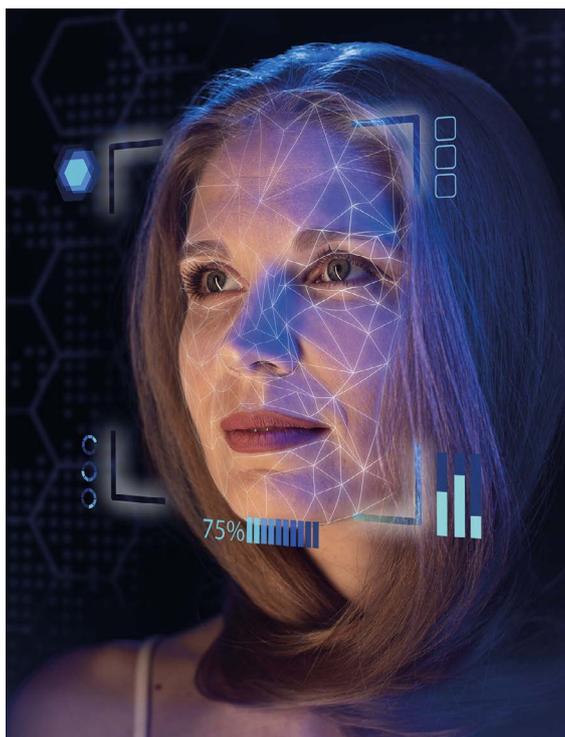
Логика роста из МКК в МФК

Движение из МКК в МФК было и остается стратегией роста. Несмотря на текущую тенденцию к «обратному движению», исторически переход из статуса МКК в МФК обусловлен расширенными возможностями ведения бизнеса, что предоставляет более высокий статус.

Статус МФК дает компаниям принципиально иные возможности:

1. **Расширение продуктовой линейки.** Предоставление микрозаймов до 1 000 000 руб. против 500 000 руб. у МКК для физических лиц, что открывает доступ к более платежеспособному сегменту клиентов
2. **Фондирование.** Привлечение денежных средств физических лиц и использование других инструментов фондирования, недоступных для МКК, что повышает инвестиционную привлекательность компании
3. **Репутация.** Укрепление доверия партнеров, инвесторов и клиентов за счет повышенных требований к корпоративному управлению, аудиту и внутреннему контролю
4. **Масштабирование.** Статус МФК – это выход на публичные рынки, увеличение объемов кредитования и укрепление позиции на федеральном уровне

Таким образом, движение из МКК в МФК было связано в первую очередь с задачами роста, расширением источников финансирования и повышением статуса компании на финансовом рынке.



¹ Источник: Сетевое издание «Коммерсантъ»

Процедура смены вида МФО представляет собой юридически и организационно сложный процесс, который осуществляется в рамках процедур, установленных нормативными актами Банка России, в том числе Указанием № 5627-У о ведении государственного реестра микрофинансовых организаций.

Логика процессов

Из МКК в МФК

Для получения статуса микрофинансовой компании организация должна пройти комплексную подготовку, направленную на подтверждение соответствия более высоким требованиям регулирования.

Ключевые этапы включают:

- Приведение размера собственных средств в соответствие с установленными требованиями
- Обеспечение соответствия системы корпоративного управления и внутреннего контроля требованиям, предъявляемым к МФК
- Адаптацию внутренних документов, включая политику управления рисками, процедуры внутреннего контроля и комплаенс-функции
- Подготовка пакета документов, подтверждающих соответствие установленным требованиям
- Подачу заявления о внесении изменений в сведения государственного реестра
- Прохождение процедуры рассмотрения документов регулятором и принятие решения о смене вида МФО

Фактически, переход в статус МФК представляет собой не столько юридическую процедуру, сколько подтверждение финансовой зрелости и операционной состоятельности бизнеса.

Из МФК в МКК

Переход из МФК в МКК требует не меньшей тщательности.

Как правило, процесс включает:

- Принятие корпоративного решения о смене вида деятельности
- Приведение внутренних документов и бизнес-процессов в соответствие требованиям к МКК
- Оценку влияния изменения статуса на обязательства перед инвесторами и контрагентами
- Подготовку и подачу заявления о внесении изменений в реестр
- Рассмотрение документов Банком России и принятие решения о смене статуса
- Иные процедуры после смены статуса: уведомление контрагентов/заемщиков, внесение изменений в сведения РКН, РФМ и др.

Важно учитывать, что обратный переход требует предварительного анализа всех обязательств компании, поскольку изменение статуса может повлиять на структуру фондирования и действующие договорные отношения.



С точки зрения правоприменительной практики ключевым фактором успешной трансформации является не столько формальная подача документов, сколько предварительная подготовка компании к изменению модели регулирования.

Регулятор оценивает не только соответствие критериям, но и фактическую готовность организации выполнять требования, установленные для соответствующего вида МФО.

Смена вида МФО – это, прежде всего, проект по трансформации бизнес-модели, а уже затем юридическая процедура внесения изменений в реестр.

Экспертный анализ: стратегия и регуляторика

Анализ практики показывает, что смена вида МФО в последние годы перестала быть исключительно инструментом роста и все чаще используется как механизм адаптации к регуляторной среде. Если исторически переход в МФК был связан с масштабированием бизнеса, расширением возможностей фондирования и повышением статуса, то сегодня решение о переходе из МФК в МКК равно оптимизации операционной нагрузки и стоимости соблюдения требований регулирования.

Основными драйверами перехода являются:

- Необходимость оптимизации бизнес-модели под изменяющиеся регуляторные требования

- Адаптация к новым требованиям дистанционной идентификации и усиление контроля за операционными рисками
- Поиск оптимального баланса между возможностями роста и регуляторной нагрузкой
- Изменение стратегии и структуры бизнеса

Для нивелирования рисков, связанных с переходом, целесообразно применять следующие инструменты:

- Проведение предварительной диагностики и стресс-тестирования бизнес-модели
- Разработку дорожной карты перехода с оценкой финансовых и операционных затрат
- Поэтапную адаптацию внутренних процессов
- Формирование резерва бюджета на изменения
- Активное взаимодействие с Банком России на этапе подготовки изменений

Таким образом, успешная смена вида МФО (в любую сторону) возможна только при стратегическом подходе. Решение не должно быть реактивным, это должен быть осознанный выбор, основанный на расчетах, стресс-тестировании и понимании долгосрочных последствий.



Как НФО сохранить свои позиции на рынке в 2026 году?

Вы уже ощутили на себе период самых жестких регуляторных требований, в который вошел рынок микрофинансирования с начала 2026 года? Привычные бизнес-процессы по выдаче займов становятся не просто неэффективными, а незаконными. Вы уверены, что ваша НФО самостоятельно справится с регуляторными изменениями и сохранит операционную устойчивость?

Мы подготовили для вас краткий обзор предстоящих изменений:

1

С 1 марта 2026 года МФК, а с 1 марта 2027 года МКК обязаны проверять заемщиков с использованием единой биометрической (ЕБС) при выдаче онлайн-займов. Необходимо пересмотреть:

- Процесс выдачи онлайн-займов
- Документы для предоставления онлайн-займов

2

С 1 апреля 2026 года для НФО снижается сумма переплаты по потребительскому займу со 130% годовых до 100% годовых. Необходимо пересмотреть:

- Документы, регламентирующие процесс выдачи займа
- Договоры выдачи займов
- Залоговые билеты (для ломбардов)

3

С 1 апреля 2026 года для МФО изменится правило расчета платежей. Если заемщик не дает согласие на передачу данных из КБКИ, размер платежей будет приравнен к его доходам. Из-за этого ПДН автоматически превысит 100%. Необходимо пересмотреть:

- Процесс взаимодействия с заемщиков
- Документы для оценки платежеспособности (расчета ПДН)

Команда ведущих экспертов «Акцепт Групп» уже провела аудит новых требований и разработала для вас материалы и алгоритмы адаптации, которые помогут сохранить ваши позиции на рынке

Дорожная карта по изменениям в деятельности субъектов микрофинансирования



Скачать бесплатно

mfo-pro.ru/#map-mfo26





Профессиональная поддержка в сфере кредитования от ведущих экспертов «Акцепт Групп»

Информационное сопровождение бизнеса
по изменениям законодательства

Актуализация, доработка
и обновление документов

Мониторинг и сопровождение
Личного кабинета Банка России и СРО

Анализ
вашего сайта

Консультационная
поддержка профильных экспертов

Подписка на профильные
аналитические журналы

Аутсорсинг (расчет ПДН, ревизия кредитного досье, расчет кредитного
риска, формирование отчетов по обращениям и недобросовестным
практикам, заполнение журналов, формирование приказов и тд.)

Генератор УИД
(МФО, КПК/СКПК)

БЕСПЛАТНО

В пакетах Абонентского
сопровождения
по кредитованию

•
МФО: ВИП, ВИП индивидуальный

•
КПК (СКПК): ВИП, Максимум

С «Акцепт Групп» вы получаете мощную защиту и сможете сосредоточиться на росте
бизнеса, не отвлекаясь на рутину. Закажите уже сейчас бесплатную консультацию



mfo-pro.ru/#about-ao-cons

Получить консультацию

Заказать звонок

mfo-pro.ru/#call



Новая инструкция по учету и хранению уже на подходе

Наступивший 2026 год богат на обновления в бизнесе, но для участников рынка оборота ДМДК главным событием становится актуализация Инструкции по учету и хранению. Это не просто изменение документа, а перестройка системы контроля и отчетности

Почему важно обновить Инструкцию?

Инструкция практически всегда запрашивается контролирующими органами в рамках надзорных мероприятий. В связи с чем актуальная редакция документа увеличивает шансы на успешное прохождение проверки.

Кроме того, важность понимания нововведений напрямую влияет на корректность и правильность работы в организации, поскольку Инструкция должна предусматривать все особенности рабочих процессов – от получения ценностей и до их выбытия. Чем точнее документ описывает операции, тем меньше рисков, ошибок, потерь и нарушений в деятельности.

Разберем ключевые изменения, которые необходимо учесть в новой редакции Инструкции.

Синхронизация действий в ГИИС ДМДК с внутренним документарным учетом

До настоящего времени законодательством не была установлена обязанность включать положения о работе в ГИИС ДМДК в текст Инструкции о порядке учета и хранения. С 1 марта 2026 года участники рынка оборота ДМДК должны будут предусмотреть в документе, в каких случаях и в какие сроки подаются сведения об операциях в ГИИС ДМДК.

Документооборот и работа в ГИИС ДМДК для организаций-перевозчиков

Обязанность работы в ГИИС ДМДК предусмотрена для всех, кто состоит

на специальном учете, и организация перевозки ДМДК под исключения из специального учета не попадала. Однако среди участников рынка имелись мнения, что перевозчики не обязаны работать с системой и отражать операции. Точка в этом споре будет поставлена в новом Приказе Минфина, который обяжет перевозчиков исполнять все обязанности, предусмотренные для остальных участников рынка.

НЕСООТВЕТСТВИЕ ТЕКСТА ИНСТРУКЦИИ ПОЛОЖЕНИЯМ ЗАКОНА МОЖЕТ ПОВЛЕЧЬ ЗА СОБОЙ ПРИВЛЕЧЕНИЕ К ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Подготовка внутренней отчетности о фактическом расходе ДМДК

Материально ответственные лица организации на основе данных учета по каждому переделу, виду работ и участку должны будут представлять начальнику подразделения сведения о фактическом расходе драгоценных металлов и драгоценных камней (с отражением движения сырья, готовой продукции, полуфабрикатов и отходов) в сопоставлении с нормативным расходом. Представлять такой отчет нужно не реже чем 2 раза в год.

Организация должна утвердить свою форму Отчета для представления таких сведений. Ранее такой отчет не представлялся в обязательном порядке, но теперь это требование планируется закрепить.



АВТОР:

Маргарита Кориюкова,
ведущий юрист
отдела по работе с
ювелирным сектором
компания
«Акцепт Групп»

Также в новом Приказе будут исправлены устаревшие положения действующего Приказа № 231н – отсутствие выбора даты плановой инвентаризации и отсутствие особенностей хранения различных позиций с ДМДК (например, это касается минерального сырья или химических соединений и отходов с низким содержанием ДМДК).

Новая единая форма Акта ввода в оборот

Акт ввода в оборот представляет собой внутренний документ, который участники рынка обязаны использовать при вводе в оборот ювелирных изделий, сырья и продукции. Введенный документ будет использоваться во внутреннем обороте и подлежать применению в качестве первичного учетного документа. В связи с этим все случаи его использования рекомендуется отражать в тексте Инструкции.

Список позиций, которые ломбарды не вправе принимать в залог

Для ломбардов будет установлен четкий перечень изделий, продукции и ценностей, которые не могут использоваться ломбардом в качестве залога по предоставляемому займу. Этот список необходимо установить в тексте Инструкции, а также разместить в местах оказания услуг.

Новый порядок подтверждения характеристик ДМДК

Действующим законодательством закреплены операции, которые будут требовать обязательного подтверждения характеристик. На данный момент – это импорт в Россию из стран ЕАЭС бриллиантов и различных драгоценных металлов, кроме сырья и лома. В связи с этим организациям-импортерам необходимо учесть новые обязанности в тексте Инструкции и предусмотреть порядок отправки партий на соответствующее подтверждение характеристик.

Особая Инструкция по учету для добытчиков

Помимо общей Инструкции по учету и хранению для всего рынка, планируется ввести отдельную Инструкцию по учету для добытчиков. Это логичный

шаг, поскольку деятельность по добыче имеет свою специфику. Документ будет состоять из требований, предъявляемых к организациям, которые работают с минеральным сырьем, содержащим ДМДК.

Новым Приказом предлагается установить особые процедуры учета и хранения драгоценных металлов, драгоценных камней, а также порядок ведения отчетности при их добыче. Указано, что учет драгоценных металлов и камней должен будет осуществляться на всех стадиях и операциях технологических, производственных и других процессов. Добытчики станут обязаны ежемесячно готовить технические отчеты, товарные и технологические балансы, металлургические балансы, баланс первичной переработки и иные балансы.

Также новая Инструкция добычи должна учитывать обновленные требования хранения и проведения инвентаризации, которые будут отличаться от действий иных участников рынка.

Обновление Инструкций – не разовое мероприятие, а проект, требующий системного подхода. Алгоритм действий должен включать:

- Изучение нормативной базы
- Проведение внутреннего аудита текущих процессов
- Определение ответственных лиц
- Разработку новой Инструкции
- Согласование и утверждение документа
- Обучение сотрудников новому документу и процессам

Для бизнеса новый документ – это дополнительная нагрузка и отвлечение ресурсов. Команда экспертов «Акцепт Групп» готова оказать всестороннюю поддержку по всему алгоритму действий вашей организации – от консультационного сопровождения до обучения персонала и разработки Инструкции. Мы помогаем не просто формально соответствовать закону, а выстроить работающую систему учета и хранения, что оптимизирует ваши внутренние процессы.

Поможем ювелирным компаниям внедрить новые требования регулятора



1 марта 2026 года становится важной датой для участников ювелирного сектора. Ваша компания готова к новым вызовам регулятора?

Эксперты «Акцепт Групп» провели аудит последних изменений и разработали для вас готовые алгоритмы внедрения новых требований.

Комплексное решение от «Акцепт Групп» для ювелирного сектора

Разработка и обновление пакета документов по работе с драг. металлами и драг. камнями

Пакет содержит порядка 18 документов, в том числе Инструкцию о порядке учета и хранения ДМДК, и подготавливается индивидуально для каждой компании с учетом особенностей ваших бизнес-процессов и этапов внутреннего оборота.

[Заказать](#)

mfo-pro.ru/#instr-dmdk



Ваша инструкция уже разработана? Тогда мы можем абсолютно бесплатно проверить ее на соответствие действующему законодательству. Подайте заявку на бесплатный аудит и в течение 5 рабочих дней получите письменное заключение с рекомендациями юриста. После получения вашей заявки специалист свяжется с вами для передачи документа.

[Провести аудит](#)

mfo-pro.ru/#audit-instr



Абонентское сопровождение в сфере оборота драгоценностей и работе с ГИИС ДМДК

- Актуализация пакета документов по учету и хранению ДМДК
- Консультационная поддержка
- Работа в ГИИС ДМДК



mfo-pro.ru/#abon-dmdk

Подключить

Индивидуальные обучения по обороту ДМДК

Более подробно изучить все обязанности в сфере оборота ДМДК и научиться работать в ГИИС ДМДК можно в рамках специализированного индивидуального Курса. Программа обучения составляется с учетом индивидуальных особенностей вашей компании. После прохождения Курса будет действовать постсопровождение с возможностью получать консультации от преподавателей.



mfo-pro.ru/#about-giis

Узнать подробнее



На правах рекламы



Хранение и вывоз заготовленной древесины с лесосеки: ключевые аспекты

Работа с заготовленной древесиной – от хранения на лесосеке до вывоза – строго регулируется законом. Такие меры необходимы для защиты лесов, пресечения незаконного оборота и рационального использования сырья. В 2026 году введены временные меры поддержки для лесозаготовительного бизнеса, которые действуют вместе с общими нормами

Общие правовые основания и сроки работ

Деятельность в сфере заготовки древесины регламентируется комплексом нормативных документов. К ним относятся Лесной кодекс Российской Федерации, лесохозяйственный регламент соответствующего лесничества, проект освоения лесов, а также предоставляемая арендатором лесная декларация.

Сроки выполнения работ

Основополагающим требованием является завершение полного цикла операций на лесосеке – включая рубку, трелевку, первичную переработку, складирование и окончательный вывоз древесины – в течение 12 месяцев с момента начала работ, указанного в лесной декларации. Альтернативным ориентиром может выступать срок, зафиксированный в договоре купли-продажи лесных насаждений.

Продление сроков

Если закончить работы в срок не удастся из-за неблагоприятных условий, то законодательством предусмотрена возможность продления срока лесной декларации, но не более чем на 12 месяцев. Такое решение принимается уполномоченным государственным органом при наличии справки, выданной Федеральной службой по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды.

Правила хранения заготовленной древесины

Хранить заготовленную древесину можно только в официальных местах складирования, сведения о которых внесены в государственный лесной реестр. Эти места должны соответствовать ряду обязательных критериев: наличие информационной



АВТОР:
Анастасия Шутова,
ведущий юрист
компании
«Акцепт Групп»

таблички, оборудованного ограждения и технических средств для фиксации транспортных средств, въезжающих и выезжающих с территории склада. Категорически запрещено оставлять не вывезенную в установленный срок древесину на территории лесосеки.

Данные требования к местам складирования не распространяются на древесину, заготовленную гражданами для собственных нужд, и на древесину в собственности государственных/муниципальных учреждений для их нужд.

Правила вывоза и транспортировки

Вывоз древесины с лесосеки разрешен любым видом транспорта при обязательном условии предварительного оформления электронного сопроводительного документа (ЭСД) в федеральной государственной информационной системе лесного комплекса (ФГИС ЛК). В ЭСД вносится полная информация об участниках перевозки, маршруте следования и характеристиках груза.

Обязательное требование – автомобильный транспорт должен быть оборудован аппаратурой спутниковой навигации.

Временные меры государственной поддержки в 2026 году

С целью стимулирования лесопромышленного комплекса осенью 2025 года Правительством РФ были утверждены специальные нормы, действующие в 2026 году.

Продление сроков лесной декларации

В отношении древесины, заготовленной на основании лесных деклараций, поданных до 1 мая 2025 года, автоматически продлеваются сроки ее хранения и вывоза. При этом срок, отведенный непосредственно на проведение рубки, не изменяется.

- Вывоз такой древесины должен быть завершен до 1 мая 2026 года
- Продление осуществляется автоматически, без необходимости внесения изменений в лесную декларацию или подачи отдельного заявления
- На период действия продления (до 1 мая 2026 г.) с арендаторов не взимаются неустойки за нахождение древесины на лесосеке
- Окончательный осмотр лесосеки и оформление акта о ее приведении в порядок производятся после истечения продленного срока, то есть после 1 мая 2026 года

Использование нереализованных объемов

В 2026 году лесопользователям также предоставлена возможность использовать неосвоенные в течение предыдущих 3 лет объемы заготовки (лимиты). Данная возможность реализуется при условии освоения не менее 80% от установленного на текущий год объема и соблюдения общей расчетной лесосеки.

Таким образом, в 2026 году при организации хранения и вывоза древесины необходимо руководствоваться как общими неизменными правилами Лесного кодекса, так и временными мерами поддержки. Последние позволяют без лишних процедур перенести крайний срок вывозки древесины, заготовленной по декларациям до 1 мая на 2025 года, обеспечивая бизнесу дополнительные возможности для адаптации и легального завершения работ.



Онлайн-встречи для компаний лесного комплекса



В России функционирует большое количество компаний, связанных с лесным бизнесом: лесозаготовительные предприятия, те, кто занимается распиловкой древесины, хранением и реализацией. В 2025 году проверки надзорных органов коснулись многих компаний лесного комплекса. Результат – выявление нарушений,

огромные штрафы и серьезные финансовые потери. Незнание требований Лесного кодекса, НПА и правил оборота древесины в ФГИС ЛК может обернуться штрафами, приостановкой деятельности и потерей репутации. Приглашаем на серию бесплатных онлайн-встреч с экспертами «Акцепт Групп».

Расписание онлайн-мероприятий для компаний лесного комплекса

Вебинар «Подача отчетности и заявлений через ФГИС ЛК в 2026 году»	В записи Вебинар состоялся 16 января	Получить запись
Вебинар «Нововведения для лесопользователей в 2026 году»	В записи. Вебинар состоялся 27 февраля	Получить запись
Вебинар «Разбор кейсов субъектов лесной отрасли»	20 марта в 10:00 (Мск)	Принять участие
Вебинар «Для чего нужен ГЛОНАСС»	30 апреля в 10:00 (Мск)	Принять участие
Вебинар «Основные ошибки при работе в ФГИС ЛК»	29 мая в 10:00 (Мск)	Принять участие

**Закажите
бесплатный анализ
ФГИС ЛК**

Анализ ФГИС ЛК

Проведем анализ ваших документов по работе с системой и учету древесины для оценки текущей ситуации



НДС в России. Часть 1

Налог на добавленную стоимость (НДС) является одним из ключевых налогов в российской налоговой системе. Он был введен в России в 1992 году, придя на смену налогу с оборота и налогу с продаж. Изначально ставка НДС составляла 28%. С момента своего появления законодательство, регулирующее НДС, претерпело множество изменений, касающихся ставок, правил расчета, налоговых вычетов, особенностей применения для разных групп налогоплательщиков, а также процедур импорта и экспорта товаров. Чтобы было проще ориентироваться в этих вопросах, мы начинаем серию статей, посвященных НДС

НДС существенно влияет на формирование доходов государственного бюджета. Этот налог представляет собой главный источник пополнения федерального бюджета благодаря широкому кругу налогоплательщиков и относительно высокой ставке, что обеспечивает стабильные финансовые поступления.

Кроме того, через систему ставок и налоговых вычетов по НДС государство может оказывать влияние на структуру производства и потребления, стимулируя или ограничивая определенные направления экономической деятельности.

Основные понятия и определения

Налог на добавленную стоимость – это косвенный налог, который взимается с потребителей товаров, работ и услуг через механизм ценообразования. Продавец формально выступает в роли налогоплательщика, но фактическую уплату налога осуществляет покупатель.

В отличие от налога на прибыль и НДФЛ, которые относятся к прямым налогам, НДС не связан с финансовыми результатами деятельности налогоплательщика – его необходимо уплачивать независимо от наличия прибыли или убытков.

Ключевое отличие НДС состоит в его системе зачета: налог взимается на каждом этапе,

но, благодаря механизму возмещения входящего НДС, фактическая уплата происходит только с разницы между ценой продажи и ценой покупки, то есть с добавленной стоимости.

Изначально порядок исчисления и уплаты налога на добавленную стоимость был установлен положениями закона «О налоге на добавленную стоимость», однако с 2001 года данные вопросы перешли в сферу регулирования главы 21 Налогового кодекса РФ, где в настоящий момент закреплен действующий порядок исчисления и уплаты этого налога.

Налоговая база по налогу на добавленную стоимость в общем случае определяется как совокупная стоимость реализуемых товаров, работ и услуг, включая акцизы для подакцизных товаров.

Объекты налогообложения:

- Продажа товаров, выполнение работ и предоставление услуг на территории России
- Реализация предметов залога
- Передача имущественных прав и безвозмездная передача права собственности на товары, результаты выполненных работ и оказанные услуги
- Ввоз товаров в РФ



АВТОР:

Оксана Ковач,
заместитель
директора
«Акцент Групп»
по финансовым
вопросам

Ставки НДС

Из истории: Закон РСФСР № 1992-I «О налоге на добавленную стоимость» – это первый закон в нашей стране, который ввел налог на добавленную стоимость. Первоначально ставка налога составляла 28%. В течение времени ставка налога изменялась как в меньшую сторону, так и в сторону увеличения:

1992 г.	28%
1993-2003 гг.	20%
2004-2018 гг.	18%
2019-2025 гг.	20%

На сегодняшний день размер применяемой налоговой ставки зависит от вида реализуемых товаров, работ, услуг, а также от условий их реализации. На сегодняшний день действуют следующие ставки налога на добавленную стоимость:

- 0% – применяется к экспорту товаров и международным перевозкам, а также к определенным категориям услуг, таким как гостиничные услуги, санаторно-курортное обслуживание и деятельность аквапарков
- 10% – данная ставка применяется к социально значимым товарам и услугам, включая продовольственные товары, товары для детей, лекарственные препараты, медицинские изделия и учебную литературу
- 22% – это основная ставка НДС, которая с 1 января 2026 года применяется автоматически ко всем операциям, для которых не действуют другие ставки
- Расчетные ставки НДС – применяются в особых ситуациях, например, при получении предоплаты или при реализации товаров налоговыми агентами. Их расчет основан на соотношении основной ставки к налоговой базе, увеличенной на эту ставку (например, 10/110, 20/120, 22/122)
- Специальные ставки НДС в размере 5% и 7% – предусмотрены для организаций и индивидуальных предпринимателей, перешедших на упрощенную систему

налогообложения (УСН), при соблюдении определенных условий, касающихся уровня доходов и сроков применения

Плательщики НДС

Плательщиками налога по первому Закону являлись:

- Юридические лица РСФСР (включая лиц с иностранными инвестициями), осуществляющие коммерческую деятельность
- Полные товарищества, реализующие товары/работы/услуги от своего имени
- Индивидуальные (семейные) частные предприятия с коммерческой деятельностью
- Обособленные подразделения предприятий РСФСР, самостоятельно реализующие товары/работы/услуги
- Международные объединения и иностранные юрлица, ведущие коммерческую деятельность в РСФСР
- Индивидуальные предприниматели с годовой выручкой свыше 100 000 рублей

Согласно положениям Части 2 Налогового кодекса РФ, плательщиками налога на добавленную стоимость на сегодняшний день являются:

- Юридические лица
- Индивидуальные предприниматели
- Субъекты, осуществляющие импорт товаров на территорию России

Часть 2 введена в Налоговый кодекс с 1 января 2001 года. Тогда вступили в силу четыре главы Кодекса, которыми были установлены:

- Налог на добавленную стоимость
- Акцизы
- Налог на доходы физических лиц
- Единый социальный налог

Судебная практика показывает, что даже физические лица, не зарегистрированные как ИП, но осуществляющие предпринимательскую деятельность, например, сдача в аренду нежилых помещений, могут быть признаны плательщиками этого налога.

Не все субъекты предпринимательской деятельности являются плательщиками НДС. В частности, к ним не относятся:

- Индивидуальные предприниматели, которые выбрали патентную систему налогообложения. Это освобождение действует только для тех видов деятельности, на которые у них оформлен патент
- Налогоплательщики, применяющие автоматизированную упрощенную систему налогообложения (АУСН), которая предусматривает освобождение от ряда налогов, включая НДС
- Индивидуальные предприниматели, которые перешли на уплату налога на профессиональный доход (НПД), более известного как налог для самозанятых

Если выручка от реализации товаров (работ, услуг) без учета НДС у организаций и индивидуальных предпринимателей за 3 предшествующих календарных месяца не превысила 2 000 000 рублей – они могут быть освобождены от обязанностей налогоплательщика НДС.

Чтобы воспользоваться этой возможностью, необходимо до 20-го числа месяца, с которого планируется применять освобождение, подать в налоговую инспекцию по месту учета:

- Уведомление
- Выписку из бухгалтерского баланса (для компаний)
- Выписку из КУДиР (для ИП)
- Выписку из книги продаж

С 1 января 2025 года упрощенная система налогообложения больше не освобождает от статуса плательщика НДС для ИП и организаций. Тем не менее, предусмотрено исключение: если годовой доход плательщика УСН за 2025 год не достигнет 20 000 000 рублей, то с 1 января 2026 года он будет освобожден от обязанности по уплате НДС. Это освобождение применяется автоматически, и никаких дополнительных заявлений в налоговый орган подавать не требуется.

Также у плательщиков УСН, освобожденных от исчисления и уплаты НДС в бюджет, отсутствует обязанность представлять декларацию по НДС.

Если налогоплательщик, применяющий упрощенную систему налогообложения, не имеет права на освобождение от уплаты НДС – он может выбрать уплату налога по специальным упрощенным ставкам 5% или 7% в зависимости от уровня своего дохода. Однако применение этих ставок ограничено возможностью вычетов.

Кроме того, плательщики УСН имеют право уплачивать НДС по стандартным ставкам 22%, 10% и 0% с соответствующими вычетами.

В некоторых случаях возникает необходимость уплатить НДС за другого налогоплательщика. Компании или индивидуальные предприниматели, выполняющие эту функцию, называются налоговыми агентами. Они обладают теми же правами, что и обычные налогоплательщики. Налоговые агенты обязаны рассчитать, удержать у налогоплательщика и перечислить в бюджет соответствующую сумму налога независимо от того, используют ли они сами НДС или нет.

В следующем номере Журнала мы расскажем про применение налоговых вычетов по налогу на добавленную стоимость, порядок расчета и уплаты налога, а также особенности налогообложения для отдельных видов операций.

ЛОМАБАРДЫ

МФО

КПК

Календарь отчетности

на март 2026 г.



Бухгалтерская (финансовая) отчетность (БФО) за 2025 год ломбардами и МКК предоставляется в соответствии со следующими нормативными актами:

1. Компании, которые осуществляли ведение бухгалтерского учета в 2025 году в соответствии с Положением Банка России № 612-П, формируют отчетность в соответствии с Положением Банка России № 844-П
2. Компании, которые при ведении бухгалтерского учета не применяли Положение Банка России № 612-П, формируют отчетность в соответствии с Положением Банка России № 614-П

КПК предоставляют БФО за 2025 год в соответствии с Федеральным стандартом бухгалтерского учета ФСБУ 4/2023 «Бухгалтерская (финансовая) отчетность», утвержденным приказом Министерства финансов РФ № 157н.

Обратите внимание:

МКК и КПК, которые являются членами СРО, предоставляют БФО 25 и 26 марта 2026 года в зависимости от СРО, членом которого являются.

Ломбардам рекомендуется предоставить отчетность вместе с отчетом о деятельности ломбарда в срок не позднее 31 марта 2026 года.

Отчетность в Налоговые органы РФ:

3 марта 2026 г.	Уведомление об исчисленных суммах налогов со сроком уплаты 5 марта 2026 г. (за период с 23.02.2026 г. по 28.02.2026 г.)
25 марта 2026 г.	Персонифицированные сведения о физических лицах за февраль 2026 г.
25 марта 2026 г.	Уведомление об исчисленных суммах налогов со сроком уплаты 30 марта 2026 г. (за период с 01.03.2026 г. по 22.03.2026 г.)
25 марта 2026 г.	Налоговая декларация по налогу на прибыль организаций за 2025 год.

Ежемесячная отчетность в Банк России (МФО, КПК и ломбарды):

23 марта 2026 г.	Отчет об операциях с денежными средствами НФО за февраль 2026 г.*
23 марта 2026 г.	Отчет о микрофинансовой деятельности МФК за февраль 2026 г.*

Годовая отчетность в Банк России (МФО, КПК и ломбарды):

31 марта 2026 г.	Отчет о деятельности ломбарда за 2025 год, представляемый не позднее 90 календарных дней по окончании календарного года.
------------------	--

* Сроки сдачи отчетности в СРО необходимо уточнять в том СРО, членом которого является компания



Соблюдение стандартов и правил: как привить это зумерам

Зумеры не игнорируют правила – они не видят в них смысла. Эта статья поможет руководителю встроить стандарты работы в мышление молодых сотрудников без давления, конфликтов и потери вовлеченности с обеих сторон

Руководители все чаще сталкиваются с одной ситуацией: молодой сотрудник компетентен, быстро учится, но систематически игнорирует регламенты, срывает дедлайны и нарушает корпоративные нормы. Не из протеста и лени, а потому что искренне «не понял, зачем это нужно».

Поколение Z (зет) выросло в цифровой среде гибкости, бесконечного выбора и персонализации. Для них правило без четкого объяснения – не норма поведения, а странное ограничение. Попытки «прижать дисциплиной» дают

обратный эффект: формальное согласие, скрытое пассивное сопротивление или быстрый уход из компании.

Ключевая управленческая ошибка – рассматривать несоблюдение стандартов как проблему характера конкретного человека. На практике это проблема управленческого дизайна: правила формально существуют в регламентах, но в реальности не встроены в логику ежедневной работы зумера и не связаны с его пониманием результата. В этой статье – как изменить подход и добиться реального соблюдения стандартов без жесткого контроля и конфликтов.



АВТОР:

Айс Манджиев,
предприниматель,
бизнес-психолог
и бизнес-тренер

Почему зумеры не принимают правила «по умолчанию»

Для поколения Z (зет) любое правило – не аксиома, требующая подчинения, а рабочая гипотеза, которую можно проверить или отменить. Если оно не объяснено логически и не связано с видимым результатом, его можно просто не учитывать в работе. Это не инфантильность, а естественное следствие цифровой среды: персональные алгоритмы, тотальная кастомизация под себя, мгновенный фидбэк на каждое действие.

Если корпоративный стандарт напрямую не связан с конечным результатом работы, безопасностью команды или личной выгодой, он автоматически воспринимается как пустая бюрократия. Поэтому традиционные управленческие фразы «у нас так принято», «это корпоративный стандарт компании» или «так делают все» просто не работают и вызывают внутреннее отторжение.

Вывод: прежде чем требовать строгого соблюдения, руководитель должен сам четко понимать и уметь объяснить функциональный смысл каждого правила за 30 секунд.

Стандарты без логики = тихий саботаж без открытого конфликта

Зумеры крайне редко спорят с руководителем напрямую или открыто отказываются выполнять требования. Гораздо чаще они просто молча делают работу «по-своему», игнорируя непонятные им стандарты. Внешне это может выглядеть как рассеянность, забывчивость или низкая дисциплина, но на самом деле это абсолютно рациональный выбор: они оптимизируют процесс под свое личное понимание реальной эффективности.

Если еженедельный отчет объективно нужен руководству «для галочки» и никак не влияет на принятие решений, он будет максимально формальным. Если какое-то правило документально существует, но реально не влияет на систему оценки результата – его будут систематически обходить. Стандарт работает только когда встроен в систему оценки.

Управленческий принцип: любой стандарт должен быть жестко встроен в

реальный процесс оценки результатов работы, а не существовать параллельно от KPI (КиПиАй) и обратной связи.

Как объяснять правила, чтобы их реально соблюдали

Рабочая формула коммуникации для поколения Z (зет): «Зачем конкретно это нужно → Где именно это влияет на результат → Что реально будет, если не соблюдать».

Практический пример правильного объяснения стандарта:

- **Зачем:** единый формат данных нужен, чтобы вся команда могла работать синхронно и понимать друг друга без лишних вопросов
- **Где влияет:** если данные приходят не по установленной форме, принятие управленческого решения задерживается на несколько дней
- **Что будет:** весь проект теряет критическое время, а твой личный вклад становится практически невидимым для руководства

Критически важно: это не запугивание негативными последствиями, а честная причинно-следственная связь. Зумеры очень хорошо реагируют на прямые и честные объяснения реальных механизмов, даже если конкретные последствия неприятные.

Совместное принятие правил вместо директивного навязывания

Эффективный управленческий прием – организовать обсуждение рабочих стандартов на самом старте проекта или работы. Не авторитарное «вот готовые правила, изучайте», а открытый диалог: «вот наши задачи, вот типичные риски – какие конкретные правила нам нужны, чтобы гарантированно не потерять результат».

Даже если финальная утвержденная версия правил почти не отличается от изначального варианта руководителя, сам факт реального участия в обсуждении существенно снижает

психологическое сопротивление. Зумер начинает воспринимать принятый стандарт как часть взаимной договоренности, а не как внешнее давление сверху.

Личный пример руководителя важнее любого контроля

Поколение Z (зет) обладает острым чувством справедливости и мгновенно замечает любое несоответствие слов и действий.

Если руководитель сам регулярно нарушает установленные сроки, демонстративно игнорирует собственные регламенты или открыто делает исключения для себя – любые требования дисциплины к подчиненным становятся бессмысленными.

Жесткий контроль без личного примера соблюдения воспринимается как откровенное лицемерие. Последовательный личный пример без избыточного контроля воспринимается как естественная рабочая норма.

Чек-лист для руководителя:

- Я могу объяснить смысл каждого правила за 30 секунд
- Стандарты связаны с результатом, а не с формальностью
- Я сам соблюдаю то, что требую
- Новые сотрудники понимают правила до первого нарушения



Финальные выводы и практически рекомендации

Чтобы зумеры соблюдали стандарты:

- Уберите правила без функции – они подрывают доверие ко всем остальным
- Объясняйте логику, а не апеллируйте к иерархии
- Встраивайте стандарты в оценку результата, а не в отчетность
- Привлекайте к обсуждению на старте
- Демонстрируйте личное соблюдение ежедневно

КЛЮЧЕВАЯ ИДЕЯ:

ЗУМЕРЫ НЕ ПРОТИВ ПРАВИЛ – ОНИ ПРОТИВ БЕССМЫСЛЕННЫХ ПРАВИЛ БЕЗ ОБЪЯСНЕНИЯ

ПРАКТИКА ПОКАЗЫВАЕТ:

ДАВЛЕНИЕ СНИЖАЕТ СОБЛЮДЕНИЕ, ЛОГИКА – ПОВЫШАЕТ

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ПРИНЦИП:

СТАНДАРТЫ РАБОТАЮТ ТОЛЬКО КОГДА ВСТРОЕНЫ В СИСТЕМУ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТА

ЗОЛОТОЕ ПРАВИЛО: ЕСЛИ

РУКОВОДИТЕЛЬ НЕ СОБЛЮДАЕТ ПРАВИЛА, ТО ТРЕБОВАТЬ ЭТОГО ОТ ЗУМЕРОВ БЕСПОЛЕЗНО



Ошибки работодателей при заключении трудового договора

¹ Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 8 ноября 2021 г. № 18-КГ21-100-К4

Кадровый голод, рост зарплат и борьба за таланты – сегодня это главные темы любых управленческих дискуссий. В погоне за сотрудниками бизнес осваивает новые методы мотивации, выстраивает корпоративную культуру и вводит гибридные графики работы. Но в этой гонке многие забывают о фундаменте, на котором держатся современные трудовые отношения, – это трудовой договор



АВТОР:

Вероника Гончарова,
специалист
по кадровому
учету компании
«Акцепт Групп»

Трудовой договор для многих руководителей кажется самым понятным документом и не вызывает к себе большого внимания. Однако практика проверок ГИТ и судебные споры показывают обратное: ошибки в трудовых договорах носят массовый характер, а цена ошибок сегодня выше, чем когда-либо.

Рассмотрим опасные ловушки, в которые попадают работодатели при оформлении трудовых отношений, и объясним, как превратить трудовой договор из источника рисков в инструмент защиты бизнеса.

Тонкая грань

Ошибки, ведущие к многомиллионным потерям и репутационным рискам, повторяются снова и снова. Рассмотрим ключевые нарушения в вопросе заключения трудовых договоров.

Ошибка 1. Подмена понятий

Самая опасная «игра в оптимизацию» – это подмена трудового договора гражданско-правовым (ГПХ). Мотив работодателя в таких действиях понятен – оптимизация расходов и налогов.

Однако такая практика не только противоречит ст. 15 ТК РФ, которая запрещает заключать договоры ГПХ, регулирующие трудовые отношения, но и несет для компании правовые и финансовые риски.

Мониторинг ситуаций с подменой понятий контролируют ФНС и Роструд, руководствуясь Приказом Минтруда РФ № 40н. Регуляторы научились отличать «подрядчика» от «сотрудника» по целому ряду признаков. Поэтому любая камеральная проверка или спор с работником выявит это грубое нарушение.

Последствия для бизнеса (ст. 5.27 КоАП РФ):

- Штраф на должностных лиц от 10 000 до 20 000 рублей, для организации – от 50 000 до 100 000 рублей.
- Налоговые доначисления – НДФЛ, страховые взносы за весь период работы, пени за просрочку платежей, штрафы за занижение налоговой базы
- Автоматическая переквалификация – отношения становятся трудовыми с предоставлением всех гарантий работнику

Вывод: договоры ГПХ стоит заключать только в случае выполнения разовых работ, услуг и проектов.

Ошибка 2. Некорректные или отсутствующие обязательные условия

Второй ошибкой в заключении трудового договора является ненадлежащее оформление, а именно отсутствие либо некорректное формулирование обязательных условий договора.

Ст. 57–60 ТК РФ регламентируют содержание трудового договора. Рассмотрим наиболее частые примеры допускаемых ошибок.

1. Отсутствие четкого определения места работы

Указать только название организации недостаточно – необходимо прописать также населенный пункт. Если работник оформляется в обособленное подразделение, расположенное в другой местности от основного офиса, то в трудовом договоре будет правильно указать местонахождение обособленного подразделения.

Совет работодателю: если обособленное подразделение находится в одной местности с основным офисом, тогда место работы лучше определить в пределах одной местности. Так работника можно будет перемещать в разные обособленные подразделения в пределах одной местности без его согласия при том, что никакие другие условия работы меняться не будут (ст. 72.1 ТК РФ).

2. Условия труда: СОУТ

Обязательным пунктом являются условия труда на рабочем месте. Условия труда определяются на основании проведенной специальной оценки условий труда – СОУТ, по результатам которой устанавливаются такие условия. В трудовой договор включаются классы (подклассы) условий труда согласно Отчету СОУТ.

Совет работодателю: в трудовом договоре стоит указать гарантии и компенсации, которые полагаются работнику в зависимости от класса вредности.

3. Несоответствие должности штатному расписанию

Подобные ошибки зачастую встречаются в трудовых договорах, когда штатное расписание адаптировалось (и не раз) в связи с ростом/изменением организационной структуры. Такая ошибка может повлечь за собой начисление штрафов. Ситуация усугубляется, если должность по закону дает право на какие-либо льготы, компенсации. При выявлении такой ошибки работодателю придется подтвердить все выплаты, произведенные работнику несмотря на то, что должность в договоре называлась иначе (письмо Роструда № ПП/13229-6-1).

4. Условие об обязательном соцстраховании

Чаще всего работодатель забывает прописать или не понимает, как сформулировать условия о соцстраховании в трудовом договоре. Это еще одно обязательное условие, которое должно присутствовать в трудовом договоре.

Формулировку о социальном страховании можно посмотреть в типовой форме трудового договора из Постановления Правительства РФ № 858:

«Работник подлежит обязательному пенсионному страхованию, обязательному медицинскому страхованию, обязательному социальному страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, обязательному социальному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний в соответствии с федеральными законами».

Совет работодателю: если при аудите или внутренней проверке трудовых договоров выявлены подобные ошибки, то условия можно включить дополнительным соглашением к договору (Решение Ивановского областного суда № 21-207/2016).

Ошибка 3. Запрещенные формулировки

Зачастую работодатель, пытаясь избежать конфликтов в организации, сплетен и ненужных обсуждений, включает в трудовые договоры формулировки, которые противоречат законодательству.

ОТСУТСТВИЕ СВЕДЕНИЙ ОБ УСЛОВИЯХ ТРУДА СЧИТАЕТСЯ НАРУШЕНИЕМ, ДАЖЕ ЕСЛИ СОУТ В ОРГАНИЗАЦИИ ЕЩЕ НЕ ПРОВЕДЕНА

Нередко работодатель, пытаясь ограничить обсуждение размеров оплаты труда, вносит в трудовой договор запрет на ее разглашение. Зарплата является персональными данными работника, и он вправе ее разглашать на свое усмотрение, юридической силы такая формулировка не имеет.

Важный нюанс: если работник незаконно разгласит информацию о зарплатах своих коллег, которые он узнал каким-либо образом – это уже является нарушением, за которое

его можно привлечь к дисциплинарной и административной ответственности.

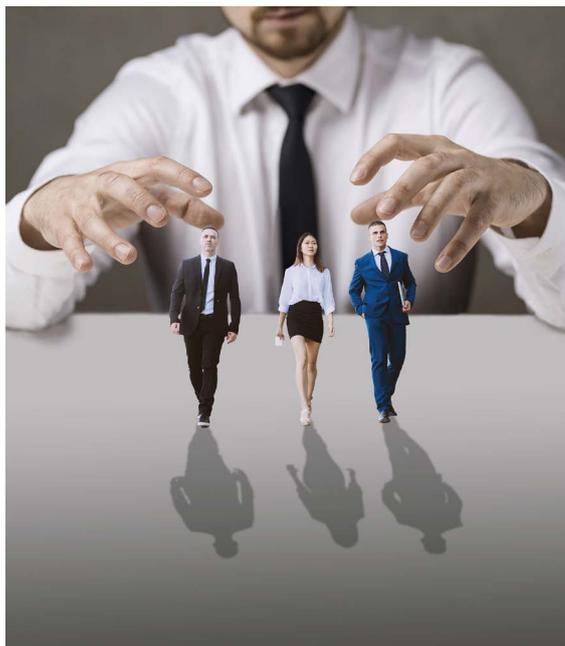
Минимизация рисков: системный подход

Ошибки при заключении трудовых договоров – это следствие недостаточно выстроенной системы кадрового делопроизводства.

Чтобы минимизировать риски, необходим комплекс мер:

- Разработка шаблонов трудовых договоров с последующей регулярной актуализацией в связи с изменением законодательства
- Обучение и регулярное повышение квалификации кадровых работников
- Правовой аудит (сплошной и выборочный)

Трудовой договор является ключевым инструментом регулирования трудовых отношений, обеспечивая баланс интересов работодателя и работника. Это также элемент корпоративной культуры, который сигнализирует, что в компании уважают закон и ценят порядок.



Как внедрить наставничество без потерь для бизнеса?

Вы когда нибудь сталкивались с тем, что новый сотрудник уходит еще до окончания испытательного срока? А с вопросами от юристов о том, как правильно оформить наставничество в документах?

Если вы ответили хотя бы на один вопрос «да», то это говорит о том, что система наставничества в вашей компании работает «на ощупь» – нет четких правил, документы составлены «на глаз», а результаты адаптации новых сотрудников непредсказуемы.

Это сигнал, что пора выстроить четкую систему, чтобы исключить существующие пробелы:

- Локальные акты не отражают механизмы наставничества – это создает правовые риски
- Нет прозрачного алгоритма расчета доплат – возникают вопросы у бухгалтеров и недовольство у наставников
- Роли распределены нечетко – новички остаются без поддержки, а опытные сотрудники перегружены
- Испытательный срок проходит хаотично – компания теряет деньги на повторный подбор

Мы знаем, что внедрение системы наставничества часто оборачивается головной болью, поэтому специалисты «Акцепт Групп» подготовили практическое руководство по созданию юридически и экономически обоснованной системы наставничества.

Вебинар

Наставничество в трудовых отношениях

Для всех организаций и ИП

В записи

Бесплатно

На Вебинаре вы узнаете:

- Кто может быть наставником и стажером
- Какие есть границы оплаты
- Какой порядок внесения изменений в ЛНА – дадим примеры формулировок
- В чем преимущества наставничества при прохождении новичком испытательного срока

Время действовать: чем раньше вы настроите систему, тем быстрее увидите результат.



mfo-pro.ru/#mentor-rec

[Получить запись](#)

[Заказать звонок](#)

mfo-pro.ru/#call





КОНСТАНТИН ЧАЙКИН. ФИЛОСОФИЯ



KONSTANTIN CHAYKIN

CHAYKIN.RU

It's a russian time, детка

It's a russian time –
это русское время



**Константин
Чайкин,**

российский
часовщик,
заслуженный
изобретатель
России,
инженер-
конструктор,
основатель
и руководитель
часовой
мануфактуры

Россия – природные богатства, необъятные территории, гармоничное переплетение культур разных народов, мощный интеллектуальный и творческий потенциал. Поддерживая традиции высокого часового искусства России, мы стремимся воплощать в часах созидательный дух великой страны

Для независимого часовщика существуют два пути: исследовать ремесленные традиции прошлого и наделять часы классической отделкой и традиционными усложнениями, или же искать неведомые территории, выходя за рамки привычных представлений и основывая новые традиции. Константин Чайкин еще в 2005 году, на заре своей карьеры, выбрал второй путь, в один момент отказавшись от изготовления вполне традиционалистских часов с фузейно-цепной передачей, турбийоном и вечным календарем в пользу изобретения православной пасхалии, ранее никем не изобретенного устройства индикации даты православной Пасхи.

Три источника и три составные
части часового искусства
Константина Чайкина

Приступая к новому проекту и задумываясь над тем, какими быть новым часам, Константин Чайкин следует своему творческому методу: «Когда я приступаю к новому проекту, я руководствуюсь выработанной мною креативной триадой: сначала рождается идея, философская, техническая или художественная, которая захватывает все мои мысли, потом я ишу лучший дизайн, который



наиболее полно и адекватно выражал бы эту идею, и, наконец, конструирую механизм, позволяющий всему этому придать жизнь».

«Каждые новые часы – это огромный объем творческой работы. С моей точки зрения, идеи для новых часов и проектов витают повсюду – в музеях, в книгах, в фильмах, в дружеских беседах. Что-то интересное всегда может прийти в голову», – Константин Чайкин.



”

Константин Чайкин:

«Мы ориентированы на ценителей часового искусства, которые устали от массовой и в значительной степени обезличенной продукции известных брендов. Для настоящих знатоков очень важны эмоции, тот отклик, который рождается в сердце, как только на руке оказываются часы по-настоящему неординарные, задуманные с изобретательностью и выполненные на уровне лучших образцов часового мастерства»

Часы для экстраординарных людей

Часы Константина Чайкина способны в определенной степени раскрыть некоторые черты характера своего владельца. Они принадлежат неординарной личности, не опасющейся мыслить независимо, обладающей смелостью действовать и имеющей свои собственные взгляды на жизнь.

Быть непохожими на других, делать то, что никому не удавалось, поражать, восхищать, вести за собой – таковы экстраординарные люди. Таковы и созданные для них коллекционные часы.

На правах рекламы



Обелиск на месте, где находился Домик, выстроенный для Петра Первого в 1702 году.
Сквер Корабелов, Лодейное Поле

От «серебряной подати» до микрозайма: продолжение вековых традиций предпринимательства в Присвирье

Свирь и Оять – древние торговые артерии, вдоль которых столетиями создавались капиталы, развивались ремесла и строились города. Сегодня экономический пульс Лодейнопольского района по-прежнему бьется в ритме малого и среднего бизнеса. И так же, как купцы прошлого инвестировали в верфи и заводы, современные предприниматели получают старт и развитие благодаря Лодейнопольскому фонду развития бизнеса «Содействие», ставшему правопреемником и интегратором поддержки местного бизнеса

Река Свирь – это не только одна из самых крупных и красивых рек Ленинградской области, соединяющих Онежское и Ладожское озера, это еще и судьбоносный путь первооткрывателей этих земель. Свирь – это часть торговых водных путей, соединяющих северные и южные, западные и восточные земли. И не удивительно, что именно торговля стала основой развития этого лесного края,

причиной возникновения деревень и городов в межозерье и их развития как торговых мест.

В Лодейнопольском районе немало деревень, история которых уходит далеко в прошлое. Так, деревня Тервеничи – это одно из первых поселений восточных славян на территории нынешней Ленинградской области, упомянутое в уставе князя

Святослава Олеговича в 1137 г., то есть деревня существует более девяти веков и возникла не случайно, а в связи с развитием торговых путей по рекам Свирь и Оять (левый приток Свири). В селе Доможирово и по сей день сохранились старинные купеческие дома, напоминая о том, что отмеченная в новгородских летописях деревня Сермакса в период раннего средневековья и вплоть до середины 20-го столетия была местом стоянки и ремонта лодок и кораблей. Все суда, проходя эту деревню, платили серебряную подать – сермаксу. Часто, застегнутые непогодой, купеческий суда останавливались здесь на зимовку и значительное количество хлеба, леса, меди скапливалось на берегу Ояти.

На бескрайних лесных просторах с древних времен начиналась и сегодня продолжает развиваться лесозаготовка и деревообработка. Богатство здешних лесов восхищало и Петра Первого, по Указу которого в 1702 году в среднем течении реки была создана судостроительная верфь, где был построен первый военный корабль Балтийского флота. Так появился город Лодейное Поле. Сегодня это административный центр Лодейнопольского района Ленинградской области. За 130 лет существования верфи на ней было построено более 450 судов.

Воды рек Свири и Ояти богаты рыбой, в лесах Присвирия великое разнообразие дичи, поэтому эти места привлекают большое количество охотников и рыболовов, а в верхней, очень порожистой, части реки Ояти испытывают себя на байдарках любители активного отдыха и спортсмены. Туристический кластер развивается также благодаря интересу большого количества паломников к этим святым местам. Неподалеку от того места, где соединяются реки Оять и Свирь, находилась ранее деревня Мандера. Именно здесь родился великий подвижник православия чудотворец Александр Свирский, который в 1506-м году на месте явления Святой Троицы основал обитель – это, сегодня хорошо известный Свято-Троицкий мужской монастырь, один из трех действующих монастырей земли Лодейнопольской.

Издrevле развивается в этих краях и совершенно особенное ремесло – гончарное. Десятилетиями местные ремесленники шлифовали мастерство производства из красной глины посуды, кухонной утвари

и элементов декора. Каждой весной обозы с продукцией гончаров шли в Петербург, Петрозаводск и другие ближайшие промышленные центры, где всегда высоко ценилось прекрасное качество лодейнопольских гончарных изделий. Горшки, кринки, кувшины, умывальники, молочники, бутылки, цветочники, расписанные незатейливой росписью, создавались практически в каждой семье, а в 1885 году был построен крупный гончарный завод, имевший современное оборудование, паровые котлы, глиномялки и другие станки. Завод стал производить не только посуду и вазы, но и другие формовочные изделия и черепицу. Посуда из такого экологически чистого сырья, как глина, и сейчас очень популярна, в ней можно приготовить любое блюдо в газовых, электрических духовках, на плитах и в печах СВЧ. Традиционным было и изготовление глиняных игрушек и свистулков. Лепили уточек, барашков, коров, собачек, всадников, зайцев, лосей, медведей. Иногда их расписывали и, несмотря на всю условность изображений, нанесенных на игрушки, мастера умело улавливали особенности культуры местного населения: вепсов, карелов и русских, отражали традиционные черты их бытия.

В Лодейном Поле есть часть города, которая имеет народное название «Манинское Поле». Народная молва связывает происхождение этого названия с фамилией вытегорского купца Манина, развивавшего промышленное винокурение в Олонецкой губернии, которое началось с 1863 г. сразу после введения новой акцизной системы.

Иван Михайлович Манин (1842 – 1884 гг.) – потомственный почетный гражданин, купец 1-й гильдии, сын вытегорского купца 1-й гильдии Михаила Трофимовича Манина (1785 – 1859 гг.). Занимался хлебной торговлей, осуществляемой по Мариинской водной системе, имел мукомольные, железо-литейные, винокуренные заводы. Занимал различные общественные должности: был городским головой, гласным (депутатом) городской думы. Прославился своей широкой благотворительностью: жертвовал крупные суммы на нужды образования, здравоохранения и благоустройство.

На винокуренных заводах предприниматели того времени из зерна и картофеля производили спирт – сырец. Поле, на

котором купец Манин выращивал картофель, местные жители называли «Манино Поле» или «Манинское Поле», со временем оно закрепилось за всей территорией рядом с этим полем. Благодаря положительному примеру выращивания картофеля, жители города, а позже и всего Лодейнопольского уезда, больше узнали о свойствах картофеля и начали более активно возделывать эту культуру. О потомственном почетном гражданине Иване Манине теперь уже мало кто помнит, но, благодаря исторической памяти жителей Лодейного Поля, о человеке, который способствовал развитию картофелеводства в этом лесном крае, помнят вот уже на протяжении 150 лет.

По качеству аппаратов и количеству производимого спирта завод Манина считался наилучшим в Олонецкой губернии. Надо отметить, что И. М. Манин был прогрессивным предпринимателем и не боялся экспериментировать, внедряя новые технологии. Это качество иллюстрирует его опыт с так называемым «моховым вином». Для него использовался ягель или «белый мох», который произрастает в сосновых лесах. В 1876 году купец получил премию за отправку спирта за границу.

Манин и другие меценаты, развивая свое дело, обращали внимание и на социальные нужды: с их участием была построена больница, женское начальное училище, для которого приобретены книги, учебные пособия и мебель, в городе появился белокаменный храм, построены красивые доходные дома для особых гостей.

Строительство в 1914 году железной дороги, проходящей через Лодейное Поле на Кольский полуостров – это новое развитие города и промышленности. Появились новые инвесторы – купечество Санкт-Петербурга, были выстроены новые лесопильни, открыты производства, обеспечивающие строительство магистрали из Санкт-Петербурга.

Строительство железной дороги – это дело государственной важности и частично оно обеспечивалось силами тех, кого сегодня принято называть субъектами малого и среднего бизнеса.

И сегодня экономика Лодейнопольского района во многом держится на плечах представителей малого и среднего предпринимательства. Поддержку тех, кто решается взять на себя

заботу не только о себе, но и о родном крае, о его экономическом развитии – предпринимателей, реализует муниципальная структура поддержки малого и среднего бизнеса – МКК Лодейнопольский фонд «Содействие».

Инфраструктура поддержки: как создавался фонд «Содействие»

Микрокредитная компания Лодейнопольский фонд развития бизнеса «Содействие» зарегистрирована в 2013 году. В том же году решением муниципальных властей (учредителей Фонда) к нему присоединили два ранее действовавших фонда – Лодейнопольский фонд поддержки сельского развития (ФПСР) и Муниципальный фонд экономического развития Лодейнопольского района (МФЭР), у которых уже были свои заемные портфели на общую сумму порядка 10 млн рублей. Сегодня капитализация Фонда «Содействие» чуть менее 62 млн рублей.

За период деятельности Фонда «Содействие» субъектам малого бизнеса выдано 490 займов на общую сумму 425 835 000 рублей, в том числе в 2025 году 30 микрозаймов на общую сумму 37,95 млн рублей. А с учетом деятельности предшественников, бизнесу Лодейнопольского района инфраструктурой поддержки было предоставлено 1 966 займов на сумму более полумиллиарда рублей.



Татьяна Анатольевна Сазанова,
руководитель МКК Лодейнопольского
фонда «Содействие»



Коллектив МКК Лодейнопольского фонда «Содействие»

Эта форма поддержки очень востребована Лодейнопольскими предпринимателями и, ввиду не очень большого объема средств, в Фонде всегда есть очередь на получение займов.

Абсолютное большинство заемщиков Фонда – добросовестные плательщики, которые не хотят портить ни свою репутацию, ни свою кредитную историю.

Помимо микрофинансового, Фонд работает и в других направлениях, оказывает информационную, консультационную, обучающую и имущественную поддержку бизнесу Лодейнопольского района.

С момента создания фонда «Содействия» им руководит Татьяна Анатольевна Сазанова, с 2001 года возглавлявшая один из присоединенных к нему фондов (МФЭР). Большинство сотрудников Фонда также ранее были сотрудниками первых двух Фондов и имеют огромный опыт по поддержке предпринимательства. Двумя Фондами, которые действовали в районе с 1998 года и преемником которых является Фонд «Содействие», был накоплен большой опыт в оказании консультационных услуг.

**ЗА ПЕРИОД ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ФОНДА «СОДЕЙСТВИЕ»
СУБЪЕКТАМ МАЛОГО
БИЗНЕСА ВЫДАНО
490 ЗАЙМОВ НА ОБЩУЮ
СУММУ 425 835 000 РУБЛЕЙ**

Фонд «Содействие» продолжает активно консультировать предпринимателей района по различным темам, оказывая в год более 6 000 консультаций. Клиентами Фонда «Содействия» является более 60% всех субъектов малого, среднего бизнеса, зарегистрированных в Лодейнопольском районе.

Сегодня МКК Лодейнопольский фонд «Содействие» живет активной и насыщенной жизнью, сотрудничает со всеми заинтересованными предприятиями, общественными организациями, органами законодательной и исполнительной власти. Основная деятельность его сотрудников направлена на развитие и поддержку важного сектора экономики Лодейнопольского района – малого бизнеса.



☎ 8 (813) 642-09-98
8 (813) 642-54-11
8 (911) 738-71-01

🌐 lpole.813.ru

✉ mferlp@mail.ru

📍 Ленинградская обл.,
Лодейное Поле,
пр. Урицкого, д. 8

1

**Сфера
ПОД/ФТ/ЭД/ФРОМУ**

2

**Управление
рисками**

3

ИТ-продукты
Сервис 115-ФЗ

4

**Финансовая
аналитика
и планирование**

5

**Абонентское
сопровождение**

6

**Работа
с предписаниями
и запросами**

7

Учет и отчетность

- МФО (МФК, МКК)
- Ломбарды
- КПК/СКПК
- Иные организации

8

Регистрация

- МФО (МФК, МКК)
- Ломбарды
- КПК/СКПК
- Иные организации

9

Обучение

- Курсы
- Вебинары
- Повышение квалификации



- ▶ **Лидер по обучению** в сфере ПОД/ФТ/ЭД/ФРОМУ в России по итогам 1 и 2 полугодия 2020 г. в «Рейтинге организаций – партнеров МУМЦФМ, проводящих на территории РФ обучение в сфере ПОД/ФТ/ЭД/ФРОМУ»
- ▶ **1 место в номинации** «Финансовый консалтинг» в конкурсах «Торговая марка-2023», «Торговая марка-2024» и «Торговая марка-2025»
- ▶ **Сертификат доверия** потребителей за 2023 и 2024 годы