

(форма)

## Приложение № 3 к Положению

### Презентация проекта в электронном виде

Формат: Power Point

Время на доклад: 10 мин.

Слайд	Содержание
1. Название проекта	Название компании, ФИО выступающего, Контактные данные Логотип компании.
2. Проблема – Решение <i>в 2-3 предложениях</i>	Краткое описание проблемы, которая будет решена с выводом на рынок нового продукта/технологии/услуги.
3. В чем сущность проекта? <i>в 2-3 предложениях</i>	Описать, в чём суть предлагаемого продукта/технологии/услуги.
4. Стадия реализации проекта:	Этапы развития проекта, план развития проекта на 3 года.
5. Продукт / услуга <i>в 2-3 предложениях</i>	Описать Продукт/Услугу (комплекс услуг). Где это используется/ может быть использовано?
6. Спрос на Продукт/Услугу (комплекс услуг) <i>в 2-3 предложениях</i>	Кто потенциальные потребители? Степень изученности рынка потребителей. Масштаб рынка: глобальный, национальный или локальный.
7. Конкурентные преимущества для клиента <i>Указать 3-5-преимуществ</i>	Преимущества – это то, что в первую очередь, важно(!) для заказчика/клиента из того, что положительно отличает ваш продукт/технология/услугу среди конкурентов.
8. Конкурентные преимущества и конкуренты <i>(лучше всего представить в табличной форме, облегчающей сравнение характеристик между собой).</i>	Информация о характеристиках продукта вашей компании и имеющихся на рынке конкурирующих продуктах, о ценах на вашу продукции и продукцию конкурентов. Если есть возможность, приведите сравнение себестоимости производства вашей продукции и продукции конкурентов в абсолютных (рубли) или относительных (проценты) цифрах.
9. Описание бизнес-модели	Как и кем будет продаваться продукт/ услуга? Где и кто производит продукт/ услугу и осуществляет послепродажный сервис? (бизнес встраивается в существующие на отраслевом рынке структуры или создаются новые структуры)
10. Ресурсы проекта:	Материальные, технические, финансовые, технологические, база потенциальных клиентов и другие.
11. Срок окупаемости проекта	Указать срок окупаемости произведенных затрат
11. Существующая команда проекта и создание новых рабочих мест	Сотрудники, их функции, компетенции, (в том числе опыт в реализации бизнес-проектов)
12. Производство (если есть) <i>в 2-3 предложениях</i>	Объемы производства, возможности и ограничения
13. Риски реализации проекта	Что может помешать реализации проекта? Какова вероятность этих рисков? Какие анти-рисковые меры можно предпринять?
14. Юридическая составляющая <i>в 2-3 предложениях</i>	Наличие патентов, авторских прав, лицензионных соглашений, сертификатов соответствия, ТУ и т.п. при использовании продукта/ метода.
15. Какой помощи ожидаете от бизнес-инкубатора?	Перечень ожидаемых услуг
16. Название проекта	Название компании, ФИО выступающего, Контактные данные